Белорусский рынок

ЕЖЕНЕДЕЛЬНАЯ НЕЗАВИСИМАЯ ГАЗЕТА ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

BYELORUSSIAN MARKET

1993, июль

№ 13 (49)



Дно уже видно

Экономическое положение Беларуси быстро ухудшается. Падение объемов производства идет с темпом 15-20% по отношению к прошлому году. Даже при благоприятной погоде снижение сбора зерновых на 20% запрограммировано недовнесением удобрений весной (60% от требуемого). Снижается поголовье скота, падают надои. Пустеют прилавки магазинов. Было бы еще хуже, если бы республика не жила взаймы. Задолженность другим странам составляет более 400 млн. долларов. "Росконтракт", поставщик нефти, грозит прикрутить краны, если республика не будет платить за поставки. Вообще россияне не намерены больше подкармливать Беларусь за свой счет, а потому попросили определиться с валютой.

Экономика, как и человек, не может худеть быстрыми темпами бесконечно долго. Должно быть дно. На этом дне уже просматриваются мировые цены, горячая вода по выходным, бензин по 0,6-0,7 доллара за литр, ползарплаты за коммунальные услуги и транспорт, полмиллиона безработных и т.д. Похоже, что дно будет достигнуто в 1995г., при этом наибольшие темпы падения будут ближайшей зимой. Если же не будет социальной стабильности, то этот прогноз считайте слишком оптимистическим.

Переход к мировым ценам на сырьевые ресурсы уже неизбежен. Отсюда следует, что эквивалентный обмен продуктами машиностроения, сельского хозяйства и других перерабатывающих отраслей внутри СНГ будет возможен лишь по ценам выше мировых. В ближайшие 1-2 года, пока не выровняется покупательная способность доллара, страны СНГ будут заинтересованы продавать свое сырье и конкурентоспособную продукцию машиностроения (в Беларуси, например, такой продукции 2-3%) развитым странам, а покупать готовые изделия друг у друга. Больше всего сырьевых ресурсов у России и она объективно не заинтересована уже сегодня в интеграции экономики и восстановлении разорванных связей.

С выравниванием покупательной способности доллара, которое произойдет к моменту достижения дна, будет ослабевать интерес к покупке друг у друга машин, продуктов, изделий легкой промышленности. Поэтому там, на дне, просматриваются наиболее сильные тенденции к экономической дезинтеграции СНГ.

В том, что экономический союз не получается, нельзя видеть амбиции политических лидеров, как это делает Кебич. Никто не препятствует белорусским предприятиям вывозить из России товары, если они в состоянии сделать предоплату и оплатить таможенные пошлины. Пошлины лишь защищают Россию от выкачивания ее богатств, поскольку внутри России цены значительно ниже мировых.

При выравнивании внутренних цен с мировыми защитная роль таможен на вывоз товаров исчезнет, она сменится функцией защиты отдельных отраслей от ввоза дешевых товаров. Лишь тогда будут сняты таможенные барьеры, а не сегодня, как требуют наши промышленники. Отметим, что дно является точкой, откуда начинаются новые закономерности в экономических процессах. (Взятки, к примеру, будут давать не производителям, как сейчас, а покупателям.)

Из вышеизложенного следует бесперспективность идеи Кебича об экономическом союзе с восточноевропейскими странами бывшего СЭВа. Там либо выравнены покупательные способности доллара (т.е. произошло сбалансирование внутренних цен с мировыми), либо она существенно ниже, чем в Беларуси. И то, что сказано о пике дезинтеграционных процессов внутри СНГ, применимо к отношениям стран бывшего СЭВа. Наши тракторы, автомобили, мясопродукты и т. д. по ценам выше мировых им будут не нужны, а поставлять нефтепродукты по дешевке, как это делала Россия, они тоже не станут.

Так что, куда ни кинь, везде клин. И не надо тешить себя иллюзиями об экономическом союзе или заграничных кредитах, которые пойдут на развитие производства, а не на проедание. Система, в которой государственные чиновники решают, что нужны кредиты в СКВ даже для выпуска такого товара, как "предметы обуви" (я не говорю уже о таких программах как "Зерно", "Сахар" и т. п.), — эта ситема перемелет без пользы любые кредиты. Нашумевший пример закупки за доллары оправ для очков — не единичный. Можно было бы привести и другие примеры, когда за оплаченные инофирмой поездки за границу и презенты, чиновники подписывают невыгодные для республики контракты. Они ведь не своими рассчитываются.

Очевидно, что падение на дно неизбежно. В силу различных причин, о которых я уже писал, начиная с 1991 года, дно для Беларуси будет более глубоким, чем для других республик бывшего СССР, то есть уровень жизни будет еще ниже. Глубину падения можно было бы уменьшить, если бы номенклатура понимала для начала причины происходящего. А такого понимания нет.

(Окончание на 2-й стр.).

Уважаемые читатели!

С сегодняшнего номера нашу газету можно получать и читать еженедельно. "Белорусский рынок" делает очередной шаг, осуществляя свою программу более полного и оперативного обеспечения своих читателей полезной информацией.

Уже с нынешнего номера редакционный коллектив представляет вашему вниманию несколько новых или видоизмененных рубрик. Появятся и другие подборки, циклы материалов, делающие информационную политику богаче. Увавивать объем газеты в условиях ценового беспредела на полиграфические услуги, бумагу, связь и все остальное, — дело крайне нелегкое. Нашему небольшому коллективу предстоит напряженная работа. Помочь в ней может читательское внимание, та обратная связь, которая позволяет чувствовать пульс жизни, запросы и проблемы самой взыскательной аудитории — деловых людей, тех, кто своими реальными действиями преобразует нашу больную жизнь.

Читайте нас, пишите нам, оставайтесь с нами!



Дно уже видно

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Насколько ложные представления об экономических процессах нужно было иметь нашим ведущим политикам, чтобы отважиться в конце прошлого года заявить о начале оживления в промышленности республики. (Некоторые из них отсутствие собственных аналитических способностей свалили на промах Госкомстата.) Еще и сегодня председатель Госэкономплана С. Линг утверждает, что белорусы живут лучше, чем население других республик, благодаря политике правительства. Интересно, что скажет Линг через полгода-год, когда белорусы будут жить хуже всех (не считая республик, где идут войны) именно из-за этой же политики.

И совсем свежий пример. В заявлении правительства РБ участникам недавно состоявшейся встречи Консультативной группы по Беларуси в Париже отмечается: "Крах старой системы стал крупнейшим дестабилизирующим фактором для экономики Беларуси". Вот так, не крах нежизнеспособной экономической системы привел к политическому кризису, а наоборот. После такого высказывания уже не кажутся убедительными заявления о стремлении к действительно рыночным реформам.

Последние действия правительства противоположны его парижским заявлениям под иностранные кредиты о стабилизации экономики, ликвидации ограничений в ценообразовании, либерализации внешней торговли и т.п. Стремясь предотвратить распространение украинских забастовок на Беларусь и удержаться у власти, оно поспешно приняло постановление №401 от 14 июня "О неотложных мерах по укреплению финансового состояния предприятий и усилению социальной защиты населения". Удовлетворены прежде всего требования директорского корпуса о льготах по налогам, по выдаче кредитов под конверсию и заработную плату, об индексации и пополнении оборотных средств и другие. Это те же требования, которые выставляли директора Донбасса, инспирировавшие и возглавившие забастовку шахтеров. Только правительство Кучмы сумело противостоять требованиям директорского корпуса, а правительство Кебича сдалось от одного только страха перед забастовками.

Таким образом, наше правительство оказалось самым слабым из правительств сопредельных стран. Упомянутое постановление вызовет гиперинфляцию и, возможно, окончательное расстройство белорусской экономики, усилит глубину ее падения.

Дальнейшее ухудшение обстановки вызовет социальную нестабильность. И тогда рухнет последняя подпорка, оставшаяся после отлучения республики от российской кормушки, сдерживающая окончательную разруху. Я имею в виду зарубежные кредиты, выторговываемые нашим правительством под социальную стабильность.

В общем, дно уже просматривается. И наше правительство делает все возможное, чтобы нырнуть поглубже.

Леонид ЗЛОТНИКОВ.

Без хмеля во хмелю

Минским научно-производственным объединением "ХАРТЭК" разработана технология частичной замены хмеля другими видами растительного сырья. Проведены опытные варки пива, что дало новые его сорта — "Слуцкое" и "Могилевское". Разработанные инструкции и технические условия позволят в дальнейшем расширить ассортимент этого напитка и экономить до 10 процентов хмеля.

Еще одним результатом работы белорусских ученых явилась технология получения малоокисленных крепленых вин типа "Херес" и "Мадера". Освоены наиболее рациональные методы, позволяющие оперативно и с малыми потерями внедрить их на винодельческих предприятиях. Технология позволит получить оригинальные плодовые вина со своеобразным вкусом и "букетом".

Венский шарм на минской ярмарке

Промышленные товары и различные виды бытовых услуг представлены на международной торгово-промышленной ярмарке "Интерпродукт-93", открывшейся 29 июня в выставочном зале "Минскэкспо". Участвуют в ней, кроме белорусских, фирмы из Австрии, Италии, Венгрии и Словакии.

Посещение ярмарки "Интерпродукт-93" обещает стать для посетителей событием. Австрийская авиакомпания "Аустриан Эрлайнс" (АУА), которая дважды в неделю совершает рейсы в Минск, организовала на ярмарке АУА-кафе, где желающие могли полакомиться венскими кондитерскими изделиями и кофе. Шеф-повар, специально прилетевший из Вены, управлял выставочным рестораном венской кухни.

Ну, а итальянцы порадовали гостей пиццей.

И в Гомеле совет

В Гомеле создан областной совет предпринимателей.

Как сообщают инициаторы, предпринимательством на Гомельщине занимается более 50 тысяч человек, в крупных городах области за их счет обеспечивается до 20% бюджетных поступлений.

Четыре звезды над "Дроздами"

Проект по строительству в Минске в районе водохранилища Дрозды четырехзвездочного отеля начало осуществлять представительство английской производственно-инвестиционной компании "Видлин Бизнес инкорпорейтед".

Одна из особенностей этого проекта в том, что его планируется осуществить отчасти и за счет средств, вложенных гражданами.

В качестве дивидендов, по обещанию фирмы, будут выплачиваться 30 процентов годовых от валютного эквивалента вложенных денег, а в перспективе — и доля прибыли от деятельности гостиничного комплекса. Какой она будет, покажет время.

"Хьюлетт-Пакард" ставит на дорогие компьютеры

На прошлой неделе Минск посетил представитель известной американской компании "Хьюлетт-Пакард" в СНГ господин Щербаков.

Визит связан с усиленным вниманием компании к Беларуси как перспективному рынку для сбыта своей продукции. По словам господина Щербакова, на долю нашей республики пока приходится не более 2-3 процентов продаж по СНГ, но у белорусского рынка есть серьезные возможности. Косвенно это подтверждается появлением в текущем году в Минске трех дилеров "Хюлетт-Пакард" — "Евроконтакт", "Би-Проект" и "Soft-tronic", которые стабильно совершают продажи.

Помимо традиционно известных в СНГ лазерных принтеров (80 процентов лазерных принтеров в СНГ носит марку "Хьюлетт-Пакард"), компания через дилеров намерена активно предлагать свои новые компьютеры серии "Vectra". Эти компьютеры имеют высокую репутацию не только на Западе, но и в России. "Наша серия "Vectra" предназначена для потребителей, которые не могут позволить себе покупать дешевые компьютеры", — подчеркнул представитель "Хьюлетт-Пакард".

Как купить 10 соток за 250 рублей

Характер эпидемии приобрел в Могилеве незаконный захват земель под индивидуальное строительство. За последние два года горисполком не выделил под такую застройку ни одного участка, тем не менее число частных домов в городе значительно увеличилось. Самовольщики чувствуют себя вольготно, поскольку самое большее, что им грозит — 250-рублевый штраф.

Гиперинфляция и санация

Комиссия Верховного Совета Беларуси по экономической реформе сделала заключение, что для сдерживания сползания республики к гиперинфляции необходимо срочно отказаться от субсидий и дотаций неэффективно работающим предприятиям, чья продукция не находит сбыта, провести санацию убыточных производств.

Депутаты считают необходимым срочно внести серьезные изменения в уже принятые и принять новые законодательные акты, чтобы создать благоприятные условия для производителей, повысить их заитересованность в увеличении объемов выпуска продукции. Требует корректив и налоговая политика, необходимо стимулирование экспорта товаров.

Будем снова торговать

Возобновить прерванные торговые отношения между Чехией, Словакией и Беларусью — такова цель прошедшей в конце июня в республике миссии чешских и словацких предпринимателей, организованной торговым представительством по сотрудничеству с зарубежными странами "Словекс", фирмой "Бизнес Корпорейшен" и Союзом предпринимателей и Гильдией брокеров, — с белорусской стороны.

В переговорах приняло участие около 300 фирм. Проведенная организаторами предварительная работа способствовала налаживанию более тесных деловых контактов, многие из которых, что уже очевидно, перерастут в совместное сотрудничество. Этому будет способствовать создание клиринговой палаты для решения проблем взаиморасчетов, а также открытие в Чехии и Словакии торговых представительств белорусских предпринимателей.

Недавних союзников Беларусь привлекает не только в качестве плацдарма для реэкспорта товаров в Россию. Они находят привлекательным ее рынок для сбыта мебели, обуви, стекла и автомобилей. Кроме того, деловые люди из-за рубежа после знакомства с белорусскими производителями выразили готовность поставлять в нашу республику и новые технологии.

С конкретными предложениями чешских и словацких фирм можно ознакомиться в Союзе предпринимателей Беларуси. Телефоны: (0172) 27-16-47, 27-11-09.

Наше окно — Гданьск

Уже в нынешнем году гданьский порт, вероятно, станет доступным для создаваемого сейчас белорусского флота.

Договоренность об ускорении принятия соответствующих соглашений достигнута в ходе визита в Беларусь президента Польши Леха Валенсы. Ведется также подготовка документации для создания белорусско-польского банка.

В Бресте знают, за кем будущее

Руководство Бреста и области сегодня, пожалуй, подает положительный пример того, каким должно быть отношение властей к разваливающемуся малому и среднему бизнесу. К такому выводу пришли представители Союза предпринимателей Беларуси, совершив недавно поездку по Брестской области.

Состоялись их встречи с руководством областного Совета народных депутатов и облисполкома, во время которых обсуждались конкретные пути реализации программы поддержки и развития предпринимательства в области. В частности, отмечалась деятельность Брееткомбанка, который финансирует деятельность негосударственных структур, и то, что в области создан региональный фонд поддержки предпринимательства.

Впрочем, отношение властей к бизнесменам видно уже по тому, что Брестский горисполком выделил местному Союзу предпринимателей в качестве штаб-квартиры целый особняк.

В приграничном городе, стало быть, уже поняли, за кем будущее...

Сертификат — сегодня уже не роскошь, а насущная необходимость

"Если в ближайшее время в Беларуси не будет введен закон, предусматривающий сертификацию всей продукции, производимой на территории республики, то мы можем лишиться многих партнеров за рубежом",— заявил на прошедшей недавно пресс-конференции в Союзе предпринимателей Беларуси представитель Комитета по стандартизации, метрологии и сертификации при Совете Министров республики.

С начала 1994 года обязательный государственный сертификат продукции вводится на территории России, вскоре он будет введен на Украине. Литва уже заявила о необходимости наличия сертификата по ряду видов ввозимой в республику продукции.

В принципе, национальная система сертификации в Беларуси уже существует, однако требует значительного совершенствования. Недавно существенную помощь в приобретении 36 тысяч международных сертификатов оказала нашей республике Германия. На их основе и фонд создан Национальный фонд сертификатов.

Страница подготовлена корреспондентами "Белорусского рынка" и агентства "БелаПАН".

Каждая вторая копия в мире сделана на копировальных аппаратах “Ксерокс”

Наши предложения:

— копировальные машины (новые и подержанные),

— лазерные принтеры и аппаратно-программные комплексы на их базе,

— факсы,

— пишущие машинки,

— расходные материалы и запасные части.

Наши преимущества:

— поставка оборудования со склада в Минске,

— снабжение расходными материалами и запасными частями немедленно после оплаты,

— квалифицированное гарантийное обслуживание в течение года (все технические специалисты “ИКМ-Универсал” имеют сертификат на обслуживание оборудования “Ксерокс”),

— сервисное обслуживание в течение 4 часов после вызова (в черте г. Минска) и 24 часов в пределах Республики Беларусь,

— бесплатная техническая консультация в любое удобное для Вас время,

— возможность наглядной демонстрации функционирования различных типов оборудования фирмы “XEROX” в постоянно действующем демонстрационном зале.

Наши клиенты:

— Посольство Японии,

— Фонд поддержки предпринимателей,

— Контрольная палата Республики Беларусь,

— Белагропромбанк,

— Минский Моторный завод,

— акционерный коммерческий банк “Беларусь”.



XEROX
Authorised Dealer

Фирма “ИКМ-Универсал”
Тел./факс (0172) 27-35-11.

Адрес: г. Минск, ул. К. Маркса, 12, к. 14.

Адрес для корреспонденции: 220007, г. Минск, а/я 388.

Приоритет в жизни государства должен принадлежать экономике. Такую точку зрения приходится слышать часто. Это подтверждает и характер публикаций нашей газеты. Однако ход развития ситуации в республике побудил редакцию расширить тематику "Белорусского рынка". Газета, адресованная деловым людям, с этого номера будет давать в большем, чем раньше, объеме информацию о партиях, структурах власти и бизнесменах-политиках. Мы также будем всемерно способствовать тому, чтобы на предстоящих выборах предпринимательские круги Беларуси были представлены в органах власти.

Кир во время чумы

Белорусский парламент вошел в пике, насмотревишись, видимо, по телевизору дебатов российских депутатских съездов и сессий. Парламентское большинство ринулось в бой. Вендетту за Бискули, национализацию имущества компартии и др. решили осуществить в отношении Председателя Верховного Совета. Потеря надежд на изменение политической ситуации в связи с российским референдумом также способствовала атаке на Станислава Шушкевича. Субъективные факторы стали доминировать в политике белорусских руководителей. Многие наблюдатели это связывают в первую очередь с перспективой президентских выборов.

Впервые в своей политической карьере Станислав Шушкевич открыто занял позицию, отличную от парламентского большинства и правительства республики. Если бы на сессии удалось переподчинить Комитет госбезопасности правительству, это стало бы завершением концентрации власти премьера. Такого не произошло. Номенклатура осознала, что наступила реальная возможность формирования вокруг Шушкевича по крайней мере противовеса ее почти абсолютной власти.

На сессии явственно проявилась боязнь большинства нардепов идти на референдум по вопросу коллективной безопасности, инициатором которого выступил спикер. Как известно, Шушкевич считает нейтралитет Беларуси и ее участие в Договоре СНГ о коллективной безопасности несовместимыми. Но, по его словам, он подписал его, выполняя решение Верховного Совета. Депутатское объединение "Беларусь" — доминирующая сила в парламенте — обвинила Шушкевича в лукавстве, так как считает, что подпись его отсутствует в основном документе. "Подлил масла" и министр иностранных дел Петр Кравченко, фактически подтвердивший мнение "Беларуси". Встал вопрос о доверии Председателю. В голосовании необходимо было участие как минимум 231 депутата. Депутаты, не поддержавшие необходимость рассмотрения этого вопроса, решили игнорировать голосование. В итоге оно фактически было сорвано, так как участвовали 204 делегата. За недоверие Шушкевичу высказались 166, в то время, как требовалось 174 голоса.

Появился и еще один симптом, напоминающий Хасбулатовский парламент. С большевистской уверенностью в своей правоте нардепы стали требовать от Шушкевича отмены предстоящего визита в США. Мотив — бомбардировка американцами Багдада.

Как раз в пик атаки на спикера из Москвы вернулся премьер, которого в последнее время в парламенте не бывает. Судя по официальным заявлениям участников переговоров в Москве, "взаимопонимание в экономическом сотрудничестве достигнуто" и Беларусь находится в "особых отношениях" с Россией. Правда, как считают некоторые члены белорусского правительства, зимой в квартирах все же "будет прохладней, чем раньше". Уже не бросают в жар, как раньше, новые цены. Привычно. В преддверии повышения цен в оборот было "закачено" 20 млрд. рублей-"зайчиков". Они, по расчетам властей, утолят голод на денежную массу.

На этом фоне попытка приструнить спикера выглядит объяснимой. Он неоднократно заявлял, что экономические реформы идут неудовлетворительно. Более того, он призрачно намекнул депутатам, многие из которых работают в исполнительных структурах власти, что ему есть что сказать о правительстве и ряде персоналий. Можно предположить, что Шушкевич имеет компромат на своих оппонентов. Как скажется на Шушкевиче "головомойка", устроенная ему депутатами? Решись он снять вопрос о проведении референдума, его безусловно постигнет политическая смерть. Спикер не может не понимать, что если бы инициаторам атаки удалось собрать депутатов эдак 300, как при отмене Постановления о КПБ–КПСС, то недоверие он бы получил точно. Подвела, несмотря на большевистскую закалку, все же нерешительность, в т.ч. и первого зама Председателя — Вячеслава Кузнецова, который вел сессию.

Периодически выплескивавшуюся нервозность депутатов некоторые склонны объяснять и происходившими бурными "дебатами" между ними вне парламента. Аргументация при этом, видимо, была более богатая.

Не исключено, что события в парламенте спровоцируют Станислава Шушкевича приоткрыть политическую кухню, произвести кадровые инъекции. Обращает на себя внимание и роль Контрольной палаты, которая может стать существенной в реформировании Совета Министров. Некоторые эксперты склонны считать, что агрессивность депутатского большинства в отношении спикера лишь способствует росту его популярности в народе. Эффект Ельцина?

Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ.

■



"Кто же мы, господа или товарищи?"

Ответ на этот вопрос на II съезде партии "Белорусский научно-производственный конгресс" так и не прозвучал.

Рожденный в октябре 1992 года, БНПК основным лозунгом своей деятельности провозгласил прагматизм, выразив его формулой: экономика, политика, власть. Под этим лозунгом 24 июня и проходил съезд, который должен был определить экономическую концепцию партии, внести назревшие изменения в устав, а также сверить позиции с возможными союзниками, чтобы скорее включиться в предвыборный марафон.

В зале собралось 226 делегатов из 250 избранных. По словам одного из них, это профессионалы, которые знают друг друга не один десяток лет. Журналистам, правда, не терпелось узнать, какова же численность БНПК. Видимо, лидеры ответ не согласовали. Называли сто и двести тысяч, но уточняли — "с учетом сторонников".

"Свежим ветром в затхлой атмосфере бытия" назвал директор Брестского электромеханического концерна Павел Сидорчик доклад лидера БНПК Александра Санчуковского, в котором была изложена экономическая концепция партии.

Постращав друг друга спадом производства, разрушением научного потенциала, инфляцией, ростом социальной напряженности и вероятностью повторения "широкомасштабных" волнений апреля 1991 года, БНПК все же признал, что рыночной экономике нет альтернативы. Более того, новая партия призвала в большей степени ориентировать экономику на Запад — "подключить ее к мировым, прежде всего — европейским хозяйственным связям".

Делегаты съезда услышали классификацию этапов, через которые должна пройти белорусская экономика: кризисное развитие, восстановление народного хозяйства и экономический подъем. Ускоренный путь рыночных преобразований, по прогнозам БНПК, займет 3-5 лет, постепенный — 10-15 лет. На съезде предполагалось определиться по этим срокам — ключевому, на взгляд БНПК, вопросу предвыборной борьбы.

Еще недавно отвергавшие "всякие биржи и прочих спекулянтов-посредников", промышленники нынче указали правительству и парламенту, что рыночная инфраструктура "еще недостаточна для функционирования системы рыночных отношений". Они выступают за ускоренное создание товарных и фондовых бирж, коммерческих банков, страховых компаний, холдингов и т.д. Конечно же, и за развитие частного сектора, но в сочетании с государственным регулированием.

Промышленники недовольны "руководством парламента и правительства, да и всеми членами парламента", которые лишь "у микрофонов" ратуют за развитие рыночных процессов. Законодательная и исполнительная власть, по их мнению, должна не убеждать друг друга и себя, а "на практике реализовывать эти подходы".

Генералам индустрии ближе поэтапная чековая приватизация — сначала "малая", а потом, по мере готовности, приватизация крупных предприятий госсектора.

Рефрен же всей концепции партии — приоритет товаропроизводителям, а не перекупщикам. Поскольку в действиях правительства на этот счет нет системы, БНПК будет настаивать, теперь уже на осенней сессии, на первоочередном рассмотрении блока экономических вопросов.

Свежо прозвучали некоторые рекомендации правительству по части стабилизации бюджета. Партия считает, что надо ликвидировать дотации неэффективным предприятиям, ибо только за первый квартал текущего года они составили 12,6 млрд. рублей.

Выступившие потребовали от своих лидеров четко расставить акценты. Прежде всего сказать, что "основной наш партнер все же Россия, а не Запад". А если дословно — "ориентация должна быть на связи, которые безжалостно разрушили палачи". А посему главной задачей в ближайшее время считать создание экономического союза. По настоянию делегатов в постановление записали, что выход республики из рублевой зоны в ближайшее время нежелателен.

Уточнили, что "либерализацию цен до уровня насыщения рынка товарами" народ не поддержит. Нет шоковой терапии! Мы — за постепенный переход к рынку и дальнейшую коммерциализацию госсектора. Неприятие или же уход от решения вопроса о коллективной безопасности, по мнению делегатов, может привести республику к расколу.

Завязалась дикуссия по названию партии. Предлагалось исключить из названия слово "белорусский", что якобы ограничивает сферу ее деятельности. Призвали вспомнить уроки развала КПСС, которую не поддержали рядовые члены. Из зала прозвучало, что идя навстречу пожеланиям трудящихся, название партии должно быть доходчивым и понятным, как, впрочем, лозунги и программа — ибо, если отбросить словесную шелуху, "собрались же для того, чтобы бороться за голоса людей".

Под занавес делегаты оживились так, что председательствующий призвал к дисциплине и шутя напомнил некоторым о партийном прошлом. Отсутствие единодушия один из членов президиума объяснил тем, что партия работает на общественных началах. Открытым голосованием избрали рабочие органы БНПК, которые будут работать на профессиональной основе после III съезда партии, намеченного на предстоящую осень.

Председателем партии практически единогласно избран генеральный директор ПО "Горизонт" Александр Санчуковский. Он решил "коней на переправе не менять". Его заместителями стали вице-президент Белорусской инженерной технологической академии Владимир Колешко, которому поручено курировать науку, и генеральный директор "Минскплодовощторга" Виктор Казеко, отвечающий по партийной линии за агропромышленную сферу.

В исполком партии вошли по одному представителю от областей и четверо из Минска. У БНПК появился и свой печатный орган. Пока это страница в газете "Свободные новости". Не исключено, что уже скоро партия "дорастет" и до своей газеты.

Возможно, даже скорее, чем будет найден ответ на вопрос, "кто же мы, господа или товарищи?". Ведь, как известно, руководителей госсектора в рыночную стихию втолкнули насильственно. Но некоторые оценили не только трудности, но и достоинства своего нынешнего положения. И, надо полагать, рыночный курс постепенно преобразует распорядителей госсобственности в их хозяев.

Быть господами некоторым уже хочется. Разрешат ли товарищи?

Татьяна МАНЕНОК.

■

А. ШОХИН:

Путь не близкий

Подводя в беседе с журналистами итоги состоявшегося в штаб-квартире СНГ заседания Координационно-консультативного комитета, его председатель, вице-премьер России Александр Шохин сказал:

— Нам удалось согласовать многие спорные позиции, снять особые мнения и предложения и теперь мы имеем проект Договора об экономическом союзе, который, по моему мнению, не стыдно выносить на суд высших руководителей Содружества.

В то же время нельзя забывать, что договор этот — рамочный документ, определяющий только общие контуры союза, и его подписание вовсе не означает рождения единого экономического пространства и кончины всех сегодняшних проблем. Предстоит пройти не близкий и не легкий путь, подготовить и подписать пакет сопутствующих договору документов. Сегодня мы видим их 16, но не исключено, что завтра появятся новые идеи и потребуются правовые акты для их реализации.

Следует иметь в виду, что сегодня не все государства в одинаковой степени готовы к объединению в тесный и, будем откровенны, жесткий союз, вхождение в который потребует отказа от суверенитета в отдельных областях экономической политики, передачу отдельных функций наднациональным структурам. Возможно, кто-то на первых порах предпочтет роль ассоциированного члена, у кого-то парламент не выразит быстрой готовности к переходу от грез о стерильной независимости постсоветского бытия. Словом, у здания будущего союза есть пока только чертежи. Все остальное предстоит еще построить.

■

То, что осталось за кадром

По прибытии 1 июля в Минск на заседание Координационно-консультативного комитета СНГ первыми словами российского вице-премьера Александра Шохина были: "Шушкевича сняли?" и "Каков поэтому поводу прогноз?"

* * *

Стоимость поездки белорусской делегации во главе с Шушкевичем в США по некоторым данным оценивается в 1,5 млн. долларов США.

* * *

Подсчет голосов, поданных в ходе парламентского голосования за недоверие Шушкевичу производился в медпункте ВС.

■

Спасайся, кто может!

Именно этот клич пронесся в июле по сплоченным рядам белорусского политического истеблишмента. И наиболее дальновидные его члены приняли клич к исполнению, проявляя при этом завидную сноровку. Причины четко сформулировал председатель партии "Белорусский научно-промышленный конгресс" Александр Санчуковский, выступая 24 июня на съезде своей партии. "Мы отмечаем рост социальной напряженности... вполне вероятно повторение широкомасштабных волнений апреля 1991 года. После июньского повышения цен правительство едва удержало ситуацию под контролем" — заявил лидер директорской партии.

В воздухе запахло жареным. До последнего времени и капитаны индустрии стояли во фрунт перед генералом Кебичем, и госпрофсоюзы — приводные ремни партии и правительства — проводили то, что велят. Теперь возникла необходимость в телодвижениях, долженствующих обозначать независимость и радение за народ.

И директора, и профсоюзы способны извлекать уроки. Феноменальным чутьем бывших членов ЦК они чувствуют, когда наступает момент выскочить из телеги, катящейся в пропасть. Кроме того, близятся выборы, на которых, чтобы понравиться избирателям, нужно ругать начальство, даже если начальство — это ты сам и есть.

Лучше новые роли получаются у Федерации профсоюзов. 21 июня в Минске Федерация провела довольно внушительный митинг. В резолюции митинга содержатся требования довести в июле среднюю зарплату до 35-45 тыс. рублей в месяц, не допускать рост цен без социальной защиты и не допускать безработицы. В противном случае — сбор подписей за отставку правительства и ВС и подготовка ко всеобщей забастовке. Резолюция митинга предлагает также образовать правительство народного доверия. Однако экономические требования профсоюзов невыполнимы никаким правительством, даже самого искреннего народного доверия.

Тем не менее, с профсоюзами солидарен и директорский корпус. На трехсторонних переговорах союзы нанимателей убеждали правительство пойти навстречу профсоюзам. На съезде БНПК также звучало немало резких слов в адрес Совета Министров. Однако наши товаропроизводители искушены в политике все же меньше, чем профбоссы. Поэтому на своем съезде, пожурив кабинет Кебича, они простодушно предложили свои услуги для укрепления совминовской рати.

Словом, если бы белорусское правительство заслуживало сочувствия, ему можно было бы посочувствовать. Однако оно попало в ловушку, расставленную им самим. Постепенность реформы, реформы не за счет народа, мощная социальная защита — вот основные постулаты экономической идеологии правительства, которой оно придерживалось до последнего времени. Теперь беда наступает как бы с двух сторон. Раньше можно было говорить: пусть реформ нет, зато цены ниже. Теперь это "зато" становится достаточно призрачным, а отсутствие реформ — все более явственным.

С другой стороны, именно в такой ситуации к правительству бумерангом возвращаются его собственные представления о "социализированной экономике". Требования профсоюзов — популизм? Безусловно. Но не больший, чем предыдущие обещания правительства. За что, как говорится, боролись, на то и напоролись.

Судя по всему, улетучиваются надежды преодолеть наползающие проблемы путем заключения союза с Россией и другими странами СНГ. Сам премьер, выступая 24 июня перед выпускниками Академии управления, заявил, что речь может идти сейчас о союзе только с Россией. Жесткие условия Москвы неприемлемы для Киева и Алматы. Но и Минск не балуют мягкостью. Об этом свидетельствуют и ситуация с поставками нефти, и известная телеграмма В.Мащица в Нацбанк Беларуси.

Конечно, и воинственность профсоюзов и, тем более, оппозиционность директората не следует преувеличивать. Их скорее следует рассматривать, выражаясь языком экономической науки, как опережающие индикаторы будущих серьезных социальных и политических изменений.

Юрий ДРАКОХРУСТ.

■

"Price Waterhouse" закончила проект,

НО НЕ РАБОТУ В БЕЛАРУСИ

Согласно межправительственному договору, с февраля по июнь 1993 года в Беларуси над выработкой стратегии и маркетинга приватизации работали эксперты всемирно известной фирмы "Price Waterhouse", отделения которой открыты сегодня почти в каждом из государств бывшего соцлагеря.

"Будет ли и в Беларуси открыто подобное бюро?" — с этого вопроса начался разговор корреспондента "БР" с менеджером фирмы в Вене доктором госпожой Петрой РИЧ и руководителем проекта господином Вернером АЛЬБЕДЕЗЕРОМ.

В. АЛЬБЕДЕЗЕР: Мы на это рассчитываем и уже сейчас прорабатываем такую возможность. Тем более, что здесь работают и наши коллеги — проводят аудит Национального банка и коммерческого банка "Беларусь".

П. РИЧ: Впервые побывав в Минске по приглашению преподавателей Белорусского государственного экономического университета два года назад, я постаралась узнать о перспективах приватизации в Беларуси и познакомиться с теми, кто будет проводить ее в жизнь. Деловые контакты появились уже тогда. Однако приступить к конкретной работе мы смогли лишь после того, как в республике приняли закон о приватизации, а мы получили деньги на реализацию проекта. Искали их по всей Европе, а нашли в Австрии. Австрийское правительство выделило для этой цели из фонда Восточной Европы около 3 млн. австрийских шиллингов.

Предполагалось, что эксперты нашей фирмы разработают общие подходы приватизации для двух отраслей — текстильной, предприятия которой находятся в концерне "Беллегпром", и лесозаготовительной и деревообрабатывающей, около 70% предприятий которой объединились в концерне "Беллеспром". Было предложение и по концерну "Белстроймонтаж", но его руководители отказались. Надеюсь, что они не нас испугались...

Оказалось, что очень трудно получить необходимую информацию. Нас меньше интересовало, что и сколько предприятия производят в рублях и каковы их основные фонды. Они же традиционно были ориентированы на количественную оценку работы и практически не занимались анализом, кто их покупатель, кто конкурент и каким сегментом рынка он обладает. Работать в условиях рынка без такого анализа будет невозможно.

Эксперты фирмы ознакомились с работой десятка предприятий, встретили немало хорошо подготовленных и энергичных руководителей. Разговаривали и с теми, кто убежден, что высшая форма собственности — государственная.

— Были ли просьбы помочь найти иностранного инвестора?

П. РИЧ: Были, и мы постараемся их выполнить. Думаю, было бы большим счастьем для предприятий, если бы наш поиск увенчался успехом.

В. АЛЬБЕДЕЗЕР: За последние два года готовность западных инвесторов вложить средства в экономику Беларуси скорее снизилась, чем возросла. С одной стороны это объясняется тем, что экономика стран Западной Европы находится в состоянии кризиса, а с другой — высокой конкуренцией бывших стран социализма, желающих получить финансовую помощь зарубежных инвесторов.

— Приходилось слышать, что предприятие не интересует инвестора, если контрольный пакет акций находится в руках трудового коллектива. Так ли это?

П. РИЧ: Прежде всего, надо учитывать, что иностранный инвестор — это, как правило, не одна, а несколько фирм, и у каждого руководителя свои привычки, философия и интересы. Скорее всего, при намерении вступить в кооперацию ему безразлично, у кого будет находиться контрольный пакет акций. Если же он хочет быть хозяином на предприятии и чувствует, что менеджмент работает неграмотно, то может выставлять условия. Есть руководители, настроенные категорично: если на 100% собственность не моя, у меня не может быть здесь интереса. Возможно, такая позиция появилась в результате неудачного опыта работы в Восточной Европе. А есть и другие, кто вкладывает капиталы в предприятие, имея свою долю в 10-15%.

В. АЛЬБЕДЕЗЕР: От западных инвесторов не следует ожидать слишком многого. Они, конечно, сюда придут, но постараются открыть свое дело, а не заниматься переделкой старого. Не надо питать иллюзий, что они станут вкладывать свои капиталы в государственные предприятия в том виде, в котором они сейчас существуют. Надежда появится после их реструктуризации. Кроме этого, проще ведь вести разговор с директором уже приватизированного предприятия.

— А каков механизм поиска инвестора?

П. РИЧ: Проанализировав массив информации, стараемся отыскать самые привлекательные стороны предприятия. После этого вносим информацию в "слепой" листок, который дает лишь лаконичное представление о предприятии. Местонахождение не указывается. Благо, что мы имеем банк информации потенциальных инвесторов и разветвленную сеть бюро — 450 в 110 странах мира, а кроме всего что-то значит и опыт работы. Случается, что предприятие может приглянуться клиенту даже другой отрасли. Или потому, что он уже имеет фирмы во всех странах, за исключением этой.

Если интерес проявлен, инвестор обращается к нам за более полными сведениями. Мы предоставляем их лишь после подписания договора о неразглашении информации. Это стандартный подход, хотя в разных ситуациях работаем по-разному.

И все же несмотря на богатый опыт приватизации в Восточной Европе, закономерности провести сложно. Когда нам казалось, что предприятие безнадежно, покупатели вдруг находились. Было и наоборот.

— Фирма "Price Waterhouse" рекомендует вкладывать капиталы в экономику Беларуси?

П. РИЧ: Конечно, Беларусь же не дикий Восток. Страна находится в центре так называемой "новой Европы". Кроме этого, она не такая большая, как Россия, а Минск не такой непонятный город, как Москва. Здесь большой потенциал хорошо подготовленных технических кадров, гостеприимный и трудолюбивый народ.

■

Фирма "Price Waterhouse" согласилась помочь в поиске западных инвесторов для всех заинтересованных белорусских предприятий. Для этого им необходимо позвонить в Вену. Телефон: 43/222/501 88-45.

Лучше начинать с отраслей

О результатах работы фирмы "Price Waterhouse" рассказывает начальник управления приватизации Госимущества РБ Валентина ХАЛЫМСКАЯ.

Для разработки стратегии приватизации были избраны отрасли, подлежащие первоочередной приватизации, — концерны "Беллеспром", "Беллегпром", "Белстроймонтаж" и министерство строительных материалов. Две последние структуры участвовать в работе, однако, отказались.

В результате совместной с фирмой работы разработана стратегия приватизации предприятий, входящих в концерны "Беллеспром" и "Беллегпром". А в процессе внедрения наработок определится и схема существования этих концернов. Вероятно, они превратятся в финансовые холдинги, которым будет поручено управлять долей государственного имущества в приватизированных предприятиях.

"Price Waterhouse" совместно с белорусскими специалистами на основании специального чек-формата, в котором аккумулировалась разносторонняя информация о каждом предприятии, проанализировала работу концернов и изучила рынок, на который ориентирована их продукция. Важно, что чек содержит и территориальную характеристику каждого предприятия. Ведь в состав промышленных гигантов входит несколько структурных подразделений, которые размещены в разных местах. В процессе реструктуризации предприятия будут преобразованы в самостоятельные фирмы. Располагая информацией о каждом, мы уже заранее можем предложить для него наиболее приемлемый организационно-правовой статус.

Относительно стратегии приватизации. Распространено мнение, что преимущество должно быть отдано одной форме приватизации — то ли конкурсной или аукционной продаже, то ли выкупу предприятия трудовым коллективом. Эксперты фирмы предлагают различные способы, ни одному не отдавая предпочтения. Что же касается приоритетов, то их предложения таковы: 1993-1994 годы — проводится "малая" приватизация, приватизируются арендные предприятия и намечаются подходы к "большой", конец 1994 года и 1995 год — начало "большой" приватизации.

До сих пор формирование перечня предприятий, подлежащих приватизации, шло стихийно. Предприятия подавали заявки, а мы включали их в общий перечень, независимо от того, к какой отрасли эти предприятия относятся и где расположены.

Такая выборочная практика помогала накопить опыт, но не давала возможности целенаправленно воздействовать на экономику. Специалисты фирмы отрабатывают иной принцип приватизации — отраслевой.

Схема такова. Берется отрасль, изучаются предприятия, входящие в ее состав, и совместно с министерствами и ведомствами разрабатываются формы их санации. Ведь создать предприятие, основанное на негосударственной форме собственности, — не цель приватизации. Главное — обеспечить его жизнеспособность и сформировать класс собственников, который понимает свое место и роль в обеспечении перспективы предприятия. Фирма предлагает одновременно разработать и программу приватизации отрасли. В ней речь идет не только о приватизации предприятий, но и о программе их выживаемости.

"Price Waterhouse" не предлагала конкретные варианты государственного протекционизма. На основании проведенной работы мы сами их видим. Знаем также, какие инвестиционные проекты, разработанные Госимуществом совместно с органом, который управляет данной отраслью, необходимо внедрить. Безусловно, для этого нужны средства. Они появятся в Фонде приватизации по мере того, как будет идти процесс приватизации. А к этому времени у специалистов Госимущества появятся аргументы для обоснования в правительстве предложений по льготным кредитам под тот или иной проект.

Такая стратегия приватизации, основанная на системном, а не хаотичном подходе, на наш взгляд, будет способствовать ускорению процесса приватизации и оздоровлению экономики.

■

Закон о разгосударствлении и приватизации принят. Что дальше?

Дальше надо четко определить объект приватизации и выступить с инициативой о включении его в перечень предприятий, подлежащих приватизации. Затем следует подать предложение по месту нахождения объекта — то есть в областное управление приватизации, если он находится в республиканской собственности.

От кого может исходить инициатива проведения приватизации и включения его в перечень приватизируемых объектов? От органов приватизации, трудовых коллективов, юридических и физических лиц.

Инициаторы, за исключением органов приватизации, должны подать предложение в двух экземплярах по установленной форме. Она включает: сведения о самом инициаторе, наименование предлагаемого к приватизации объекта и сведения о нем, предварительную оценку стоимости объекта, источники средств для выкупа объекта, направления использования объекта после приватизации.

К предложению прилагаются следующие документы: нотариально заверенная копия устава и выписка из Государственного реестра (для юридических лиц), выписка из протокола общего собрания (конференции) трудового коллектива, если инициатором выступает трудовой коллектив государственного предприятия, копия платежного поручения или квитанция об уплате специального сбора, проект предпринимательских намерений (бизнес-план), список и полномочия лиц, представляющих интересы субъекта приватизации, коммерческий паспорт объекта (так называемый чек-формат).

Предложение трудового коллектива о включении государственного предприятия в перечень приватизируемых объектов подается на основании решения высшего органа самоуправления уполномоченными на то лицами. Оно рассматривается лишь в том случае, если принято на общем собрании (конференции) трудового коллектива предприятия не менее, чем 2/3 его членов.

При подаче предложения за услуги, связанные с приватизацией, уплачивается специальный сбор в размере трехкратной минимальной заработной платы. Если же инициатором является орган приватизации, то он от оплаты освобождается.

Первичную проверку документов и регистрацию проводит областное управление приватизации. Регистрационный номер имеет такой вид: №X-XXX-XX-XXXX. Где 1-я позиция — код области, 2-я — порядковый номер регистрации заявки, 3-я — год регистрации заявки, 4-я — заполняется Госимуществом.

Областное управление готовит и проект решения о включении объекта в перечень с указанием сроков и условий проведения приватизации и направляет его на рассмотрение в Госимущество. А уже оно принимает окончательное решение о включении в республиканский перечень объектов, подлежащих приватизации. Кроме этого, при необходимости согласовывает этот перечень с Комитетом по антимонопольной политике, вносит в него изменения и дополнения и в недельный срок доводит свое решение в письменной форме до органов, уполномоченных управлять предложенными к приватизации объектами, областных управлений, инициатора и трудового коллектива предприятия, предлагаемого к приватизации.

Это решение содержит согласие, сроки и условия проведения приватизации или мотивированный отказ. Однако он вероятен лишь в том случае, если установлены ограничения или запрещения на приватизацию. Кстати, рассмотрение предложений не должно превышать месячный срок со дня их регистрации.

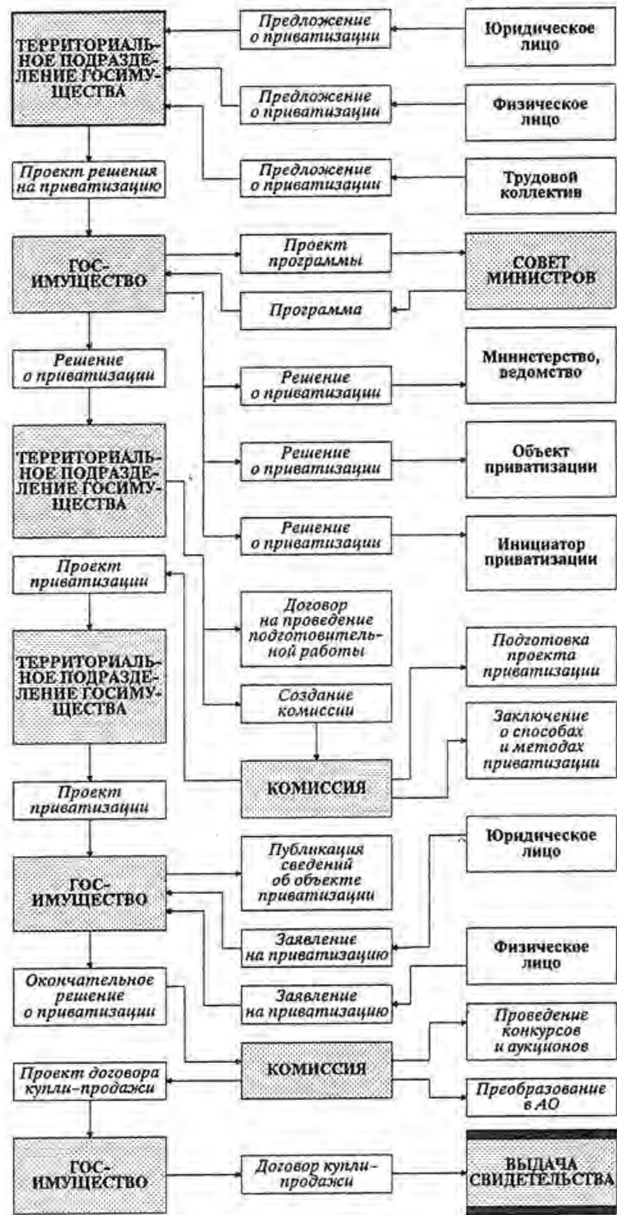
Если получен положительный ответ, областное управление в течение 10 дней заключает с инициатором договор на проведение работ по приватизации по утверждаемым органами приватизации форме и расценкам, а также создает комиссию для выполнения работ в соответствии с Положением о комиссии по приватизации государственной собственности. Комиссия разрабатывает проект приватизации, в котором основной момент — определение стоимости объекта.

Затем комиссия представляет его в областное управление, где проводится экспертиза и готовится проект решения об оценочной стоимости приватизируемого объекта.

После этого Госимущество на основании заключения комиссии и областного управления принимает окончательное решение об оценочной стоимости, сроке, условиях и способе приватизации объекта. Однако органы приватизации при этом свободны в выборе условий и правил проведения продажи объекта. Госимущество публикует в Республиканском информационном бюллетене информацию о каждом предлагаемом к приватизации объекте с указанием одного из предусмотренных программой способов приватизации.

В месячный срок с момента опубликования информации лица, желающие приобрести приватизируемые объекты, должны подать заявления по одной из установленных форм (в зависимости от способа приватизации) в Госимущество. Дата поступления заявления определяется датой его регистрации. Заявления, поступившие позже, не рассматриваются.

По результатам рассмотрения заявлений Госимущество принимает окончательное решение и дает комиссии рекомендации о завершении приватизации объекта. Законодательством предусмотрены различные ее формы — продажа государственного имущества на аукционе или по конкурсу, выкуп арендуемого имущества и преобразование государственного предприятия в акционерное общество. Сделка по приобретению приватизируемого объекта оформляется договором купли-продажи, проект которого готовит комиссия.



После завершения приватизации объекта комиссия прекращает работу.

Лариса ПАНОВА,
экономический советник управления приватизации Госимущества.

■



Размещение информации в таблице по телефону (0172) 32-10-93 и факсу 32-30-75.
При размещении одной строки — стоимость 3000 рублей за строку; от 2 до 5 строк — 2500 рублей за строку;
от 6 до 10 строк — 2000 рублей за строку; 11 и более строк — 1500 рублей за строку.

КОМПЬЮТЕРЫ

		МОДЕЛЬ/MHz	СОПР.	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	МЫШЬ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА НА 06.07. бел. б/н	ЦЕНА НА 06.07. USD	ГАРАНТИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
	1.	МК-88.04/4.77	—	0.64	—	5.25"	CGA-м.	—	—	207.860		12	МПОВТ	334385
	2.	EC1851/8	—	0.64	20	=	EGA	—	класс XT	800.000		12	МПОВТ	324183 324583
	3.	EC1851/8	—	0.64	20	=	EGA	—	класс XT, CM6313 (A4)	870.000		12		
	4.	EC1849/12	—	1	40	5.25"	EGA	—	класс AT 286	1400.000		12	МПОВТ	322043 327139
	5.	EC1849/12	—	1	40	5.25"	EGA	—	класс AT 286, CM6337 (A3)	1490.000		12		
	6.	EC1863/20	—	1	160	5.25"	EGA	—	класс AT 386SX	1500.000		12	МПОВТ	324183 324583
	7.	EC1863/20	—	1	160	5.25"	EGA	—	класс AT 386SX, CM6337 (A3)	1590.000		12		
	8.	NOTEBOOK-88	—	0.64	—	3.5"	CGA	—	Microsystems	480.000		**	JV Internat.	(0222) 224960
	9.	Apro-XT/7.14	—	0.64	20	5.25"	EGA	—	—		470	12	ОЗ Диалог	361656/365101
	10.	XT/8	—	0.64	20	//	EGA	—	б/у	850.000		—	ГРИНВИЧ	270160
	11	CANON NAVIGATOR/10	+	0.64	40	3.5"	mEGA	+	встр. факс, телефон, автоответчик, сканер, ПО; струй. портат. принтер	3500.000			Полиграфия Сервис	(0232) 577709
	12.	HP Palmtop 100LX	—	1	—	—	?	—	встр. Lotus, 0.3 kg, русиф.		999	12	Евроконтакт	454551/454552
	13.	AT-286/12	—	1	52	//	VGA	—	—		750	3	ДИАБАЙТ	653334
	14.	AT-286/16	—	1	43	//	EGA	—	б/у	900.000		—	ГРИНВИЧ	270160
	15.		—	1	40	//	sVGA	+	MiniTower		820	12	ОЗ Диалог	361656/365101
	16.		—	1	42	//	sVGA	+	фирма AUVA		989	12	ART-SOJZ	275692
	17.	E.S.L.-286/16	+	1	40	//	sVGA	+	русиф. аппаратно			12	MEDIA	(0152) 452127
	18.	AT-286/20	—	1	40	5.25"	mVGA	+	—		536	12	ТАИР	231567/232881
	19.		+	1	40	5.25"	sVGa	+	—	1300.000	540	12	ROX Corp.	668468/661861
	20.		+	1	40	//	VGA	+	—		765	12	ТАИР	231567/232881
	21.		+	1	40	//	VGA	+	—	1523.340	780	**	РЕСТА	669561/668325
	22.		+	1	41	//	sVGA	+	—	1550.000		3	СОВИНТ	602746/602747
	23.		+	1	40	//	VGA	+	—	1600.000			ЭКСПЭЛ	(02251) 28813
	24.		+	1	40	//	sVGA	—	—	1650.000		**	ДЖЕНТИ	395397/394241
	25.		+	1	40	//	VGA	+	MiniTower		840	**	КОПАС	394067/395293
	26.	Global-286/20	+	1	40	//	sVGA	+	—		945	18	ЭЛЕНГ	204780
	27.	AT-286/20	+	1	120	//	VGA	+	—	1757.700	900	12	РЕСТА	669561/668325
	28.	AT-386SX/20	—	2	40	3.5"	VGA	—	Notebook, LASER LT321	2400.000		**	JV Internat.	(0222) 224960
	29.	Global-386SX/20	—	2	60	3.5"	VGA	—	Notebook		1495	18	ЭЛЕНГ	204780
	30.	AT-386SX/20	—	1	40	5.25"	mVGA	+	—		549	12	ТАИР	231567/232881
	31.		+	1	40	//	VGA	+	—		805	12	ТАИР	231567/232881
	32.		+	1	40	//	VGA	+	—	1593.648	816	**	РЕСТА	669561/668325
	33.		—	2	85	//	sVGA	—	—			6	Р-Алгоритм	511514/523519
	34.	E.S.L.-386SX/20	+	2	86	//	VGA	+	—			12	MEDIA	(0152) 452127
	35.	AT-386SX/20	+	1	120	//	VGA	+	—	1757.700	900	**	РЕСТА	669561/668325
	36.		+	4	120	//	VGA	+	—	2132.676	1092	**	РЕСТА	669561/668325
	37.	AT-386SX/25	+	1	40	//	sVGA	+	—	1800.000	805	12	ROX Corp.	668468/661861
	38.	Samsung386SX/25	—	2	40	//	sVGA	+	K=16	1650.000		12	НОРА	(0232) 539360
	39.	AT-386SX/25	+	2	80	//	sVGA	+	K=64		1035	**	КОПАС	394067/395293
	40.	Summit-386SX/25	+	2	85	5.25"	sVGA	—	возм. изменение комплект.; сервис — 24 часа; США	2549.000		24	САММИТ СИСТЕМС	342772
	41.	AT-386SX/33	—	1	40	//	sVGA	—	MiniTower	1498.000	720		АЛЬБАНЕТ	209379/534446
	42.		—	1	40	//	VGA	+	K=64		870	**	КОПАС	394067/395293
	43.		—	1	40	//	VGA	+	—	1850.000			ЭКСПЭЛ	(02251) 28813
	44.		—	1	40	//	sVGA	+	K=64		1030	**	КОПАС	394067/395293
	45.		—	1	85	//	sVGA	—	MiniTower	1708.000	815	?	АЛЬБАНЕТ	534446/209379
	46.		+	2	40	//	VGA	+	—	1640.000	840	**	ЕСТА	669561/660121
	47.		—	2	80	//	sVGA	+	Slim case		1095	12	БЕЛСОФТ	782000/787983
	48.	Samsung386SX/33	—	2	80	//	sVGA	+	—	1900.000		12	НОРА	(0232) 539360
	49.	AT-3'86SX/33	+	2	100	//	sVGA	+	—		981	12	ТАИР	231567/232881
	50.		—	2	105	//	sVGA	+	—		1180	12	ЭЛКО	206708/337850
	51.		—	2	105	//	sVGA	—	—			6	Р-Алгоритм	511514/523519
	52.		—	2	120	//	sVGA	—	—			6	Р-Алгоритм	511514/523519
	53.		+	2	105	//	sVGA	+	MidiTower, Scripton, Германия		1349	12	Евроконтакт	454551/454552
	54.		+	2	120	//	VGA	+	—	1828.008	936	12	РЕСТА	669561/660121
	55.		—	2	120	//	sVGA	—	—	1980.000		6	Гипер-динамика	374574
	56.		—	2	120	//	VGA	+	K=64		1002	**	КОПАС	394067/395293
	57.		—	2	120	//	sVGA	+	K=64		1162	**	КОПАС	394067/395293
	58.	Global-386SX/33	+	4	130	//	sVGA	+	—		1495	18	ЭЛЕНГ	204780
	59.	AT-386DX/20	+	4	60	3.5"	VGA	+	AUVA, notebook		1573	12	ART-SOJZ	275692
	60.	AT-386DX/33	—	2	85	//	sVGA	+	MidiTower, K=64		1983	12	ART-SOJZ	275692
	61.		+	4	120	//	VGA	+	K=64	2296.728	1176	**	РЕСТА	669561/660121
	62.		+	4	120	//	sVGA	+	K=128, MiniTower, Babi	2400.000			ВЕСТА-3	621442/629020
	63.		+	8	120	//	VGA	+	K=64	2671.704	1368	**	РЕСТА	669561/660121
	64.	E.S.L.-386DX/33	+	4	120	//	sVGA	+	—			12	MEDIA	(0152) 452127
	65.	Summit-386DX/33	+	4	120	//	sVGA	+	K=64, США, акселератор Windows, хамелеон техн.	3729.000		24	САММИТ СИСТЕМС	342772
	66.	AT-386DX/40	+	2	68	//	sVGA	+	K=64, Slime Case		1211	12	ART-SOJZ	275692
	67.		—	4	105	//	sVGA	—	MiniTower	2275.000	1098		АЛЬБАНЕТ	209378/534446
	68.		+	4	120	//	sVGA	+	—		1188	12	ТАИР	231567/232881
	69.		+	4	120	//	sVGA	+	K=128, MiniTower		1380	12	БЕЛСОФТ	782000/787933
	70.		+	4	120	//	VGA	+	K=64	2343.600	1200	**	РЕСТА	669561/660121
	71.		+	4	120	//	VGA	+	K=128	2390.472	1224	**	ЕСТА	669561/660121
	72.		+	4	120	//	sVGA	—	K=128, США, MiniTower	2620.000		**	ДЖЕНТИ	395397/394241
	73.		+	4	120	//	sVGA	+	K=128, MiniTower		1420	12	ОЗ Диалог	361656/365101
	74.		+	4	120	//	sVGA	+	K=128			6	ЭЛЕКТРОН	264555
	75.		+	4	120	//	sVGA	+	—			6	Р-Алгоритм	511514/523519
	76.		—	4	125	//	sVGA	+	MiniTower		1378	12	ЭЛКО	206708/337850
	77.		+	4	126	//	sVGA	+	K=128	2500.000	1195	12	ROX Corp.	668468/661861
	78.		+	4	130	//	sVGA	+	K=128		1265	**	КОПАС	394067/395293
	79.		—	4	124	//	sVGA	+	—		1390	12	ДРАЙВ	269796/235489
	80.		—	4	170	//	sVGA	+	K=128			12	ЭЛЕКТРОН	264555
	81.		+	4	210	//	sVGA	+	K=128		1291	12	ТАИР	231567/232881
	82.		+	8	340	//	VGA	+	K=64	3374.784	1728	**	РЕСТА	669561/660121
	83.	AT-386DX/49	+	4	120	//	sVGA	+	K=64, MiniTower	2550.000			ВЕСТА-3	621442/629020
	84.	Notebook-486/25	—	4	80	3.5"	VGA	—	BONDWELL		2100	12	ДРАЙВ	269796/235489
	85.	AT-486SX/25	—	4	120	//	sVGA	+	K=256, MiniTower		1550	12	БЕЛСОФТ	782000/787933
	86.		—	4	120	//	sVGA	+	ISA		1550	**	КОПАС	394067/395293
	87.		—	4	120	//	sVGA	+	K=256, Intel "Classic S/R", акселератор Windows, Flash-BIOS, США		1950	12	БЕЛСОФТ	782000/787933
	88.	Summit-486SX/25	—	4	120	//	sVGA	+	K=128, США, акселератор Windows, хамелеон техн.	4279.000		24	САММИТ СИСТЕМС	342772
	89.	AT-486DX/33	+	4	120	//	sVGA	+	Intel "Classic S/R", акселератор Windows, Flash-BIOS		2250	12	БЕЛСОФТ	782000/787933
	90.		+	4	120	//	sVGA	+	K=64, ISA	3046.680	1560	**	РЕСТА	669561/660121
	91.	Summit-486DX/33	+	4	120	//	sVGA	+	K=128, США, акселератор Windows, хамелеон техн.	5329.000		24	САММИТ СИСТЕМС	342772
	92.	AT-486DX/33	+	4	200	//	sVGA	+	K=256, HDD=11.5		1866	12	БЕЛСОФТ	782000/787933
	93.		+	4	200	5.25"	sVGA	+	Tower, ADPS, K=256		1983	12	ART-SOJZ	275692
	94.	E.S.L.-486DX/33	+	4	210	//	sVGA	+	WEITEK, WTC4167-33			12	MEDIA	(0152) 452127
	95.	AT-486DX/33	+	8	260	//	sVGA	+	K=256, ISA		1815	12	ТАИР	231567/232881
	96.	Summit-486DX/33	+	8	540	//	sVGA	+	K=256, SCSI, EISA, файл-сервер	8990.000		24	САММИТ СИСТЕМС	342772
	97.	AT-486DX/33	+	16	340	//	sVGA	+	K=256, VLB	4921.560	2520	**	РЕСТА	669561/660121
	98.	AT-486DX/50	+	8	340	//	sVGA	+	K=256, ISA		2147	12	ТАИР	231567/232881
	99.		+	8	340	//	sVGA	+	K=256	5180.000	2155	12	ROX Corp.	668468
	100.	AT-486DX2/50	+	16	340	//	sVGA	+	K=256, VLB	4921.560	2520	**	РЕСТА	669561/660121
	101.	AT-486DX2/66	+	16	250	//	sVGA	+	K=256		3220	12	ЭЛКО	206708/337850
	102.		+	16	340	//	sVGA	+	K=256, VLB	6374.592	3264	**	РЕСТА	669561/660121
	103.		+	16	450	//	sVGA	+	K=256, ISA		2844	12	ТАИР	231567/232881
	104.		+	16	450	//	sVGA	+	EISA, K=256		2936	12	ТАИР	231567/232881
new!	105.	PINTIL A5E / 66	+	16	1300	3.5"	XGA	+	Optical FF	14750.000	5900	12	ROX Corp.	668468
	106.	Macintosh Color Classic / 16	—	4	40	3.5"	9"-mono	+	Операционная система 7.1, русиф., микрофон		1477	12	ИНТЕР-МИКРО	363410 363247
	107.	Macintosh LCII/16	—	4	80	3.5"	14"rgb	+			1564	12		
	108.	Macintosh Centris 650 с CD ROM / 20	—	8	230	3.5"	14" RGB Sony	+			5596	12		
	109.	Macintosh Quadra 800 с CD ROM / 33	+	8	500	3.5"	16" col 16.7 млн цв	+	то же + устройство считывания компакт дисков		9017	12		

ПРИНТЕРЫ

	МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
1.	CM 6337.02	A4	56.000	Опытный завод СП "Диалог"	361656 365101 369753
2.	CM 6346	A4	104.000		
3.	SAMSUNG SP0912	A4	400.000	НОРА	(0232) 539360
4.	STAR NX1001	A4	$ 267*	BELAM	611110
5.	EPSON LX400	A4	$ 207*	ТАИР	232881
6.	EPSON FX870	A4	$ 450*	BELAM	611110
7.	CPF-136	A3	399.000	ЭКСПЭЛ	(02251) 28813
8.	HYUNDAI HDP-920	A3	400.000	ДЖЕНТИ	395397
9.	SAMSUNG SP0921	A3	500.000	НОРА	(0232) 539360
10.	STAR NX1500	A3	$ 323*	ТАИР	232881
11.	STAR NX1500	A3	$ 340*	КОПАС	394067
12.	STAR NX1500	A3	$ 360*	МАП	278381
13.	STAR NX1500	A3	?	Р-Алгоритм	511514
14.	STAR LC15	A3	660.000	ЭКСПЭЛ	(02251) 28813
15.	STAR LC15	A3	761.670	РЕСТА	669561
16.	EPSON LX-1050	A3	870.000	Капинский	369461
17.	EPSON LX-1050	A3	$ 470*	ОЗ Диалог	361656
18.	EPSON FX-1000	A3	735.000	ИДЕЯ	347868
19.	EPSON FX-1000	A3	$ 405*	ЭЛЕНГ	204780
20.	SAMSUNG SP2421	A3, 24 иглы	790.000	НОРА	(0232) 539360
21.	STAR NX2415	A3, 24 иглы	$ 470*	МАП	278381
22.	EPSON FX-1050	A3	$ 545*	BELAM	611110
23.	EPSON LQ-1070	A3, 24 иглы	$ 545*	BELAM	611110
24.	EPSON EX1170	A3	1453.032	РЕСТА	669561
25.	EPSON TPL5000	A3	1874.880	РЕСТА	669561
26.	HP DESK JET 550C	300 dpi, струйный, цветная печать	$ 1099*	ЕВРО-КОНТАКТ	454551 454552
27.	HP DESK JET PORTABLE	2 кг, струйный, портативный	$ 599*	ЕВРО-КОНТАКТ	454551 454552
28.	OKILASER 400	512 Kb, 300 dpi	$ 826*	ТАИР	232881
29.	EPSON EPL4300	~HP IIIP, 6 стр/мин.	$ 1450*	ОЗ Диалог	361656
30.	HP PointJet XL Col	A3, 192 dpi, 1 Mb	$ 1700*	ИСТАР	585790
31.	HP LASERJET IIIP	RAM 1 Mb, 300 dpi, 6 стр/мин.	$ 1270*	ТАИР	232881
32.			$ 1276*	РЕСТА	669561
33.			$ 1280*	ROX Corp.	668468
34.			$ 1349*	ЕВРО-КОНТАКТ	454551 454552
35.			$ 1390*	BELAM	611110
36.	HP LASERJET 4L	RAM 1 Mb, 300 dpi, 4 стр/мин.	1900.000	ROX Corp.	668468
37.			2500.000	ДЖИФФ	273276
38.	HP LASERJET 4	RAM 2 Mb, 600 dpi, 8 р/м	?	СИНТЕЗ	322398
39.			$ 2008*	РЕСТА	669561
40.			$ 2100*	ROX Corp.	668468
41.			$ 2150*	ТАИР	232881
42.			$ 2199*	ЕВРО-КОНТАКТ	454551 454552
43.	IBM Ser. II 2380	A4, 9 pin, 144x240 dpi, рус., 270 cps	$ 710*	LEXMARK	585790
44.	IBM Ser. II 2381	A3, 9 pin, 144x240 dpi, рус., 270 cps	$ 880*	LEXMARK	585790
45.	IBM Ser. II 2390	A4, 24 pin, 360 dpi, рус., 180 cps	$ 760*	LEXMARK	585790
46.	IBM Ser. II 2391	A3, 24 pin, 360 dpi, рус., 180 cps	$ 980*	LEXMARK	585790
47.	IBM Portable Pr. 5183	A4, termo, 360 dpi, 64 cps, 0.97 kg	$ 710*	LEXMARK	585790
48.	IBM InkJet 4070	A4, 360 dpi, 110 cps	$ 740*	LEXMARK	585790
49.	IBM ExecJet 4072	A3, 360 dpi, 300 cps	$ 1600*	LEXMARK	585790
50.	IBM Laser 4019	A4, 300 dpi, рус., 5 p/m, 0.5—4 Mb	$ 1060*	LEXMARK	585790
51.	IBM Laser 4029 мод. 30	A4, 600 dpi, рус., 10 p/m, 1—9 Mb	$ 3060*	LEXMARK	585790
52.	IBM Color InkJet PS 4079	A3, 360 dpi, 4 Mb, 6 млн. оттенков	$ 5200*	LEXMARK	585790

СКАНЕРЫ

	МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
1.	CUTIE	105 мм, 8 град., 400 dpi	$ 77*	ТАИР	231567 232881
2.	GRAYSCAN 64	105 мм, 64 град., 400 dpi	$ 175*		
3.	AT&T SC60	ч/б	500.000	ИДЕЯ	347868
4.	MICROTEC	ч/б	1900.000	ИДЕЯ	347868
5.	HP SCANJET IIp	до 1200 dpi	$ 1249*	ЕВРО-КОНТАКТ	454551 454552
6.	HP SCANJET IIp	до 1200 dpi	2307.039	РЕСТА	669561
7.	DEXTRA	26 млн. цв., 600dpi	$ 1260*	ЭЛКО	206708
8.	HP SCANJET IIc		$ 1970*	ТАИР	231567
9.	HP SCANJET IIc		4196.137	РЕСТА	669561

МОНИТОРЫ

	МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
1.	MonoSVGA 14"	1024x768	$ 136*	БЕЛСОФТ	782000
2.	AOC MonoVGA 14"	low radiation	$ 142*	ИНКОМАГ	489714
3.	AOC sVGA 14"	1024x768, 0.28	632.000	АЛЬБАНЕТ	534446
4.	AOC sVGA 14"	0.28	$ 270*		
5.	sVGA 20"	non-interlaced	$ 1258*	ТАИР	232881
6.	JVC	1600x1200 16", 19", 21"	$ 2163*-4549	ВАЛИДИА	364039 362429
7.	PHILIPS	1600x1200 14"—21", flat	$ 599*-4195		

Примечания к таблицам.
У минских номеров код города (8-0172) не указан.
** — товар продается за рубли.*
// — комплектация компьютеров дисководами 3.5" и 5.25".
= — комплектация компьютеров дисководами 5.25".
*** — на компьютеры предоставляется гарантия за дополнительную плату.*

Вышли ли мы из рублевой зоны?

"Разговоры о сохранении рублевой зоны остались в прошлом. Она фактически прекратила свое существование".
В.СОЛОВОВ, зам. председателя Центробанка России.

Пожалуй, сегодня главная тема во всем, что касается финансов, — это вопрос о рублевой зоне, к которому неоднократно обращалась и наша, и другие газеты республики. И все же полностью он не выяснен. Причина проста — ни правительство, ни Национальный банк не пришли к какому-либо определенному решению проблемы. (О парламенте говорить не приходится — как неофициально заявил представитель Нацбанка, "стыдно слушать этих людей").

Как обстоят дела сегодня?

По словам председателя правления НБ Станислава Богданкевича, а с ним трудно не согласиться, с 1992 года в республике де-факто введена собственная валюта: на 100% в безналичном обороте и на 80% — в наличном. Свои наличные "зайчики" — расчетные билеты Нацбанк выпускает, не спрашивая на то согласия никаких иностранных государств. Причем есть 100-процентная возможность удовлетворить потребность республики в наличных деньгах при помощи "зайцев" (на прошлой неделе получено еще 22 млрд.), не пользуясь российскими рублями.

Приходится признать справедливость известного российского ультиматума (см. "БР" № 12/93): Беларуси пора определиться — вводить национальную валюту де-юре или возвращаться к рублю. Особенно это актуально для России в сфере наличного оборота — за 4 месяца текущего года, несмотря на все ограничения, из России в страны СНГ было вывезено до 25% рублевой наличности! Нужно понять национальные интересы России, заставившие Центральный банк предъявить свой достаточно жестский ультиматум.

Но нужно понять и национальные интересы Беларуси. Принять ультиматум — значит поставить свою финансовую систему под контроль чужого государства, то есть распроститься с какой бы то ни было экономической независимостью. А без экономической независимости не может быть и политической.

В то же время без валютно-экономического союза с Россией нам не прожить — это истина, не требующая доказательств. Перед глазами пример Украины, где отсутствие такого союза губит и финансовую систему, и производство. Горько осознавать, но, кажется, хорошего выхода из ситуации в Беларуси нет: либо независимость, либо хлеб с маслом.

Сейчас правительство предпринимает лихорадочные усилия (раньше бы!) — премьер Вячеслав Кебич договаривается с Москвой, пытаясь выбить очередной технический кредит (в чем, естественно, отказано). Ради этого признан государственный долг перед Россией на 260 млн. долларов (неясно только, как этот долг отдавать?). Трудные переговоры ведет Нацбанк, уже согласившийся на единую с Россией учетную ставку и единые размеры кредитной эмиссии. И тем не менее, если до 1 сентября соглашение с Россией не состоится, что вполне возможно, то Беларуси, по словам того же С. Богданкевича, остается лишь признать юридически факт существования своей национальной валюты.

Уже сейчас Россия прекратила поставлять наличные рубли для подкрепления банковских касс — с 20 июня ни в одном банке Минска не выдают русские рубли. Первым на это, как обычно, отреагировал "черный" валютный рынок: в понедельник 28 июня доллар на Комаровке можно было купить за 1.200 русских или 1.250 белорусских рублей, а в четверг 1 июля — за 1.100-1.150 русских или 1.350-1.450 белорусских рублей. Похоже, устанавливается курс наличных "зайцев" к наличным рублям: пока это примерно 1,15-1,25 к 1.

Если ситуация не изменится, скоро остатки рублей, находившиеся на руках у населения, "вымоются" и будем мы менять на рынках и вокзалах свои деньги на русские, как это делается на Украине. Да и курс наших денег, будут ли это "зайцы", талеры или, скажем, "белорусские доллары" (звучное название и красивая купюра ничего не изменят), вероятно, будет ближе к курсу украинского купона, нежели к курсу американского не то что доллара, но даже цента. ■



ЛЮДИ И ДЕНЬГИ

В июле будет жарко

Прошел июнь — месяц резких изменений и неясных перспектив, месяц неожиданностей и слухов. Через 3 недели после российского ультиматума ситуация остается неопределенной.

Безналичная валюта

ТВЕРДЫЕ ВАЛЮТЫ. За июнь они росли медленно (3-5% в неделю), а в последние недели и вовсе затормозили: немецкая марка (неслыханный случай!) 24 июня даже чуть-чуть упала — на 1 рубль. И остальные валюты почти не растут — 1-2% в неделю. Неудивительно, что за месяц и дойчмарка поднялась лишь на 7,9% (в мае — 26,4%), что меньше, чем у других СКВ. Лидирует доллар США — 15,4% (в мае — 27,6%).

Между тем обороты валютного рынка, как безналичного, так и наличного, возрастают: за июнь еженедельный оборот увеличился втрое и достиг рекордной отметки 6 млн. долларов в неделю. Причем банки в основном скупают валюту, рассчитывая на рост курса. Так, на МВБ 30 июня не нашлось желающих продать 350 тыс. долларов даже по 1.960 рублей за доллар — просили 2.200-2.300. Так что взлет курса, видимо, не за горами.

МЯГКИЕ ВАЛЮТЫ. Российский рубль твердо стоит на цифре 1,8, понизившись на 10% в начале месяца. Однако твердость эта, как и раньше, опирается на действия Нацбанка гораздо больше, чем на реальный рынок. Поэтому курс 1,8 все меньше отражает реальность. Прогноз, увы, неутешителен: курс белорусской валюты по отношению к российской упадет, какая бы цифра не стояла в официальных котировках.

Много "попрыгал" в июне карбованец: с 0,24 до 0,74, затем вниз до 0,27 и наконец — 0,36. Итог за месяц — рост в 1,5 раза. Однако прыжки, как и итог, отражают пусть крупные, но разовые сделки и поэтому не могут быть ориентиром, за исключением, возможно, последней цифры: 0,36.

С 20 июня Литва ввела в обращение лит (1 лит — 100 талонов), а Латвия с 24 июня — лат (1 лат — 200 рублисов). Так что будем разучивать новые для нас названия. Как и раньше, балтийские валюты стабильно растут (литовская — на 21% за июнь, латвийская — на 16%), как и раньше, сделок на МВБ по ним практически нет. Итак, запомним: как валюту ни называй, суть ее не меняется.

Безналичные курсы иностранных валют, установленные НБ РБ
(в скобках указано изменение курса в % к предыдущему)

	17.06.	24.06.	1.07.	Рост в % за июнь (в скобках – за май)
Доллар США	1.788 (+3,5)	1.857 (+3,9)	1.906 (+2,6)	+15,4 (+27,6)
Немецк. марка	1.100 (+3,4)	1.099 (-0,1)	1.121 (+2,0)	+7,9 (+26,4)
Англ. фунт ст.	2.739 (+4,5)	2.755 (+0,6)	2.848 (+3,4)	+10,4 (+25,9)
Франц. франк	327 (+3,5)	327 (0,0)	333 (+1,8)	+8,1 (+26,7)
Финская марка	329 (+4,4)	329 (0,0)	333 (+1,2)	+8,8 (+27,0)
Эстон. крона	137,5 (+3,4)	137,4 (-0,1)	140,1 (+2,0)	+7,9 (+26,4)
Росс. рубль	1,80 (+0,0)	1,80 (0,0)	1,80 (0,0)	-10,0 (-2,4)
Укр. карбованец	0,74 (+0,0)	0,27 (-63,5)	0,36 (+33,3)	+50,0 (+4,3)
Лит. талон	3,67 (+0,8)	3,90 (+6,3)	4,24 (+8,6)	+21,0 (+44,6)
Латв. рублис	13,86 (+3,4)	13,88 (+0,1)	14,74 (+6,2)	+16,8 (+29,3)

Наличная валюта

Если в мае курсы наличной валюты стабильно росли, то в июне они стабильно падали: на 4-6% за месяц по доллару и на 7-9% по немецкой марке. Интересная тенденция наблюдается в вечных долларовых отношениях Минск — Москва: в мае СКВ в России быстрее росла, а в июне — быстрее падала, чем в Беларуси.

Причина общего падения курса валют на наличном рынке та же, что и на безналичном — обязательная продажа половины валютной выручки российскими предприятиями с 1 июля и право продажи СКВ инофирмами с 15 июля. Изменение "повышающей" тенденции на противоположную оживило валютный рынок: оборот наличной СКВ в банках увеличился с 400-500 тыс. долларов в неделю (начало июня) до 2 млн. долларов (последняя неделя июня). Причем, как правило, преобладает покупка валюты банками. Видимо, банки рассчитывают либо на повышение курса, либо на инкассирование наличной СКВ и продажу ее по безналичнеому курсу 2.200-2.300.

И еще одна новость: резко увеличился в последние дни разрыв между курсами в Минске и Москве — до 16-18%, в то время как раньше он колебался в пределах 5-10%. Это следствие фактического введения Беларусью национальной валюты, ведь руссие рубли из оборота исчезают.

Средние банковские курсы в июне
(ск//подажа)

$	4.06.	11.06.	18.06.	25.06.	Падение в % за июнь
Минск	1271/ /1354	1254/ /1326	1240/ /1301	1217/ /1277	-4,2/ /-5,7
Москва	1171/ /1236	1200/ /1244	1176/ /1233	1040/ /1127	-11,2/ /-8,8
С.-Петербуг	1224/ /1297	1210/ /1322	1199/ /1293	1000/ /1166	-18,3/ /-10,1
Отношение минского к московскому	1,09/ /1,10	1,05/ /1,07	1,05/ /1,06	1,17/ /1,13	
DM	**4.06.**	**11.06.**	**18.06.**	**25.06.**	**Падение в % за июнь**
Минск	775/ /845	760/ /823	752/ /797	725/ /769	-6,5/ /-9,0
Москва	718/ /762	731/ /769	709/ /753	613/ /662	-14,6/ /-13,1
С.-Петербуг	724/ /767	738/ /782	699/ /758	611/ /707	-15,6/ /-7,8
Отношение минского к московскому	1,08/ /1,11	1,04/ /1,07	1,06/ /1,06	1,18/ /1,16	

■

Страницу подготовил обозреватель "БР" Александр БУРДА.

Анализ и прогноз

Курс доллара за полгода

Уже прошло полгода с тех пор, как Национальный банк РБ стал устанавливать единый курс валют — еженедельно по четвергам, начиная с 7 января 1993 года. Этот курс не является обязательным при покупке/продаже валют банками, однако безусловно принимается ими в расчет. Кроме того (и это главное), единый курс НБ применяется для экспортно-импортных операций под госконтролем, для целей налогообложения и бухгалтерского учета. Курс рассчитывается как средневзвешенный по результатам банковских сделок с безналичной валютой за прошедшую неделю. Понятно, что курс НБ не может служить столь же важным индикатором состояния национальных денег, как курс, например, Московской межбанковской валютной биржи (еще раз подчеркнем, что курс НБ — расчетный, а не реальный). Но при отсутствии других недежных индикаторов попробуем проанализировать то, что имеется *(см. табл. и график)*, причем особое внимание обратим не на абсолютные цифры в рублях за доллар, а на относительные проценты роста курса — еженедельные индексы.

При среднем за полугодие индексе роста курса доллара 5,27% в неделю доллар не всегда рос такими темпами — у него были периоды замедленного роста и периоды стремительного взлета, вот только падения (отрицательного индекса) не было никогда. Самый медленный рост наблюдался 4 февраля (0,0%), 21 января (1,1%) и 20 мая (1,4%). Самый быстрый — 29 и 22 апреля (соответственно 14,1% и 10,9%), а также 25 марта (9,6%). В течение апреля доллар взлетел на 59,1%, в то время как за январь он поднялся всего на 8,5%. Вообще, если посмотреть по месяцам, темпы роста постоянно увеличивались от января до апреля: январь — 8,5%, февраль — 20,8%, март — 26,0%, апрель — 59,1%. Затем наступило резкое торможение роста: май — 19,0%, июнь — всего 15,4%.

С чем связан бурный рост курса в апреле? Видимо, причина — в повышении цен и зарплаты: с 1 апреля была увеличена минимальная зарплата в 1,5 раза (с 3 до 4,5 тысячи рублей), соответственно в 1,5-1,7 раза за этот месяц возросли цены и курс доллара увеличился почти в 1,6 раза.

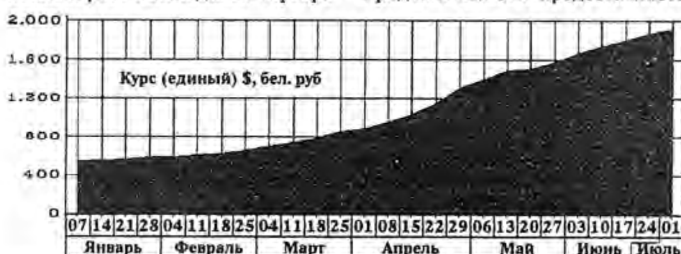
После этого цены росли не так быстро, "успокоился" и доллар. Правда, в июне прошел новый всплеск цен, примерно равный апрельскому (так, минимальная зарплата увеличилась еще в 1,47 раза — до 6.600 рублей), однако доллар не отреагировал. Наоборот, рост курса за июнь (15,4%) — самый низкий за полгода, не считая января. В чем причина?

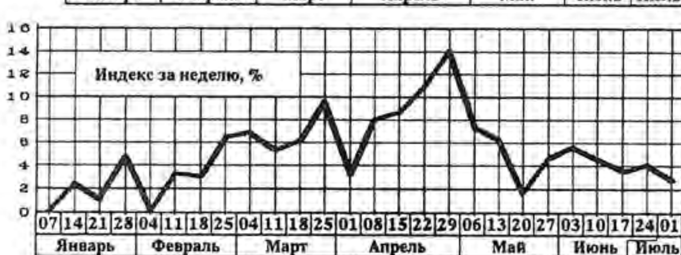
Думается, это влияние извне, так сказать "рука Москвы". Дело в том, что с 1 июля 50% валютной выручки российские предприятия обязаны будут продавать на валютной бирже, а с 15 июля право продажи валюты предоставляется всем иностранным фирмам. Естественно, ожидается большое увеличение предложения валюты. Поэтому уже в июне курс доллара в Москве стабилизировался, а затем снизился до 1.060 рублей. По всем прогнозам, возможно и дальнейшее снижение или, по крайней мере, стабилизация. Видимо, финансовые системы Беларуси и России еще настолько взаимосвязаны, что этот процесс притормозил рост курса доллара и у нас. Что будет дальше, после российского ультиматума, трудно предугадать.

Пока темпы роста стабильно снижаются, начиная с 3 июня — от 5,6% в неделю до 2,6% (на 1 июля). Если так пойдет и дальше, доллар может вообще "остановиться" через 2-3 недели. Но, учитывая, что за полгода доллар вырос в 3,6 раза (в том числе — на 65% за 1-й квартал и еще на 119% за 2-й), а особенно учитывая последние события — это маловероятно. Скорее всего, тенденция изменится, и доллар вновь начнет взлетать. Об этом говорят и действия банков, активно скупающих наличную и безналичную валюту. Прогноз: рубеж 2.000 будет перейден, вероятно, в ближайшую неделю-две.

Дата установления курса	Курс (единый) $, бел. руб	Индекс за неделю, %
7.01	528	0,0
14.01	540	2,3
21.01	546	1,1
28.01	573	4,9
4.02	573	0,0
11.02	592	3,3
18.02	609	2,9
25.02	648	6,4
4.03	692	6,8
11.03	729	5,3
18.03	773	6,0
25.03	847	9,6
1.04	872	3,0
8.04	943	8,1
15.04	1023	8,5
22.04	1134	10,9
29.04	1294	14,1
6.05	1387	7,2
13.05	1475	6,3
20.05	1495	1,4
27.05	1564	4,6
3.06	1651	5,6
10.06	1727	4,6
17.06	1788	3,5
24.06	1857	3,9
1.07	1906	2,6

■





Хроника

16 июня окончена подписка на акции второго выпуска АКБ "Белорусский народный банк". Вместо объявленных 500 млн. рублей уставного фонда собрано 810 млн., которые и заявлены на регистрацию в Нацбанк РБ.

* * *

25 июня состоялось заседание Совета АКБ "Приорбанк" по итогам работы за полугодие. Размер дивидендов по простым и привилегированным акциям, оплаченным в рублях, определен в 153% годовых. Акции физических лиц первого выпуска повторно индексируются на 100%. Акции физических лиц второго выпуска индексируются на 30%. Выплата дивидендов по акциям первого и второго выпусков начата с 1 июля 1993 года.

* * *

26 марта общим собранием акционеров АКБ "Приорбанк" принято решение о третьей эмиссии акций. Подписка начата 3 мая, планируемое окончание — 3 ноября 1993 года. Банк готов рассмотреть предложения физических и юридических лиц по принятию в акционеры банка посредством внесения в уставный фонд неденежных вкладов в виде недвижимого имущества.

* * *

"Приорбанк": минимальный валютный вклад — 500 $ или 800 DM. Проценты: 3-6 мес. — 3%, 6-12 мес. — 5%, 1-2 года — 6%, свыше 2 лет — 8%.

АКБ "Поиск" с 1 июля увеличил ставки по вкладам: до востребования — 100% годовых, 6 мес. — 200%, 12 мес. — 250%.

■

Амбиции для суда — не аргумент

БЕЛОРУССКИЕ КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ ВПЕРВЫЕ СУДЯТСЯ С НАЦИОНАЛЬНЫМ БАНКОМ РБ

21 июня Высший хозяйственный суд РБ удовлетворил иск Белорусской фондовой биржи и АКБ “Белорусский биржевой банк” и признал решение НБ РБ о ликвидации БББ недействительным. Со счета НБ РБ в пользу Белорусской фондовой биржи решено взыскать 4.500 рублей расходов по госпошлине, а также в доход местного бюджета — штраф в размере 66.000 рублей.

Однако НБ, похоже, сдаваться не собирается: он обратился в Прокуратуру РБ с ходатайством о внесении протеста Высшему хозяйственному суду.

— Прокуратура подобными делами не занимается, — говорит в беседе с корреспондентом “БР” Леонид Шатон (председатель правления БББ). Насколько я понимаю, юристы во второй раз желают ввести в заблуждение председателя правления банка.

— Дальнейшие действия со стороны БББ?

— Выявленные перед ликвидацией недостатки в работе банка на собрании акционеров обсуждались, принимались решения по их оперативному устранению. Идеально, без ошибок организовать банк с двумя с половиной тысячами акционеров практически невозможно — нет соответствующего опыта. Тем более, что пока не существует, к примеру, положений по проведению первичной подписки на акции. Естественно, что мы наломали дров. Однако неопытность была интерпретирована как причина для ликвидации... Непреодолимых недостатков в делах нашего банка нет. Думаю, в течение месяца мы все приведем в порядок.

— В НБ говорят, что вряд ли вас аттестуют на должность председателя правления, да и главного бухгалтера в вашем банке нет...

— Я никогда не стремился быть председателем правления банка. Есть масса других дел, которыми занимался бы с гораздо большей охотой. Мы обратились в НБ (в Управление по надзору за банками) с просьбой помочь нам найти первых руководителей. Может я и не хотел бы быть председателем правления банка, но акционеры доверяют деньги не банку, не банковской системе, они доверяют конкретному человеку. Предыдущему председателю правления не доверяли... Для нас же этот банк — не самоцель, но инструмент для осуществления идей, связанных, к примеру, с развитием рынка ценных бумаг. Именно так ставился вопрос с самого начала.

28-29 июня в ВХС состоялся второй процесс. На этот раз с НБ спорила Ассоциация коммерческих банков РБ (АКБ). Сущность спора: признание недействительным “Положения о порядке согласования Национальным банком системы оплаты труда и материального стимулирования в банках Республики Беларусь”. Положение, утвержденное правлением НБ 4 мая 1993 года, признано не имеющим юридической силы, как противоречащее законодательству РБ и затрагивающее интересы субъектов хозяйствования. Решено также взыскать со счета НБ РБ в пользу АКБ 6.600 рублей расходов по госпошлине.

— Второй процесс был проигран потому, что в суде звучала “словесная”, ничем не подкрепленная аргументация: это, мол, наше мнение, это политика НБ, таковыми мы видим тенденции развития банковской системы, подобные положения в будущем будут введены в законодательство... Очевидно, у председателя правления НБ и других проблем хватает, но амбиции сотрудников попросту “подставляют” его.

Елена ФАЛЕЙ.

Биржевой рынок продовольствия: панорама цен

БелАПБ, торги 25 июня, выборка

Картофель продовольственный, сертификат, складская	200 т	25.000
Напиток “Апельсиновый”, 0,5 л без ст. посуды	50.000. бут	40
Напиток “Дюшес”, 0,5 л без ст. посуды	50.000 бут	40
Напиток яблочно-освежающий, 3 л	5.000 бан	300
Крахмал картофельный, высший сорт	30 кг	200.000
Крупа гречневая в мешках по 50 кг	2500 кг	500
Капуста маринован, 0,8 кг, партия 15 т	1.00 банка	0.29$
Каша перловая с говядиной, банка 0,5 л	1.0000 банка	265
Кислота лимонная пищ. в меш.	4.000.00 кг	1.800
Конфеты “Клапанец”, Молдавия	60 кг	720
Конфеты “Молодежные”, Молдавия	50 кг	1.152
Масло подс. раф. в бочках по 200 л	10.000 литр	700
Молоко сгущеное с сахаром	30.000 банка	280
Печенье дорожное, 20	1 кг	335
Печенье нарезное, 60 т	1 кг	330
Повидло яблочное 0,5 л, с/б	6000 банка	270
Сок березовый с сахаром, 3 л	5000 банка	330
Сок яблочно-березовый, 3 л	5000 банка	330
Сок яблочный натуральный, 1 л	4500 банка	115
Соки “Антоновка”, 0,2 л, пакет	9000 пакет	180
Соки “Степашка”, 0,5 л, пакет	5000 пакет	295
Соки “Экзотика”, 0,5 л, пакет	1.0000 пакет	330
Сухое картоф. пюре, поставка вагон 40т, конт	500 т	206.000
Тмин в б/м по 100 кг	500 кг	520
Укроп сушеный в мешках	20 кг	10000
Чай груз. черный байх, в/с, 100г	10000 упак.	270
Шоколад “Лурма”, Беларусь-США	25 т	3.200.000

РТСБ, торги 30 июня, выборка

Мясо свежемороженое (говядина)	50 т	870.000
Мясо свежемороженое (свинина)	50 т	870.000
Свинина мороженая	35 т	1.100.000
Куры бройлерные 1 катег. с дост. по Москве	2.000 кг	750
Цыпленок бройлерный быстрозаморож. в гофр. упаковке	100 т	680.000
Куры копченые	1000 кг	850
Картофель голл. “Фреска” урож. 93 г	200 т	72.000
Картофель пищевой	100 т	37.000
Помидоры свежие	300 т	500.000
Помидоры свежие, грунт., ящик 2х2	200 т	450.000
Лук репчатый летний, оплата в Москве	200 т	145
Лук репчатый, новый	300 т	15.000
Огурцы свеж.	10.000 кг	510
Чечевица	50 т	140.000
Укроп сушеный ГОСТ 16732-71	3 т	150.000
Горох (“Чешский богатырь”) в меш.	100 т	60.000
Саго	50 т	155.000
Орехи (фундук)	42 т	425
Изюм с косточкой ГОСТ 6882-82	150 т	200.000
Абрикосы свежие	70 т	400.000
Альча свежая	100 т	300.000
Мука, в/с	200 т	70
Мука пшеничная, 2 с	120 т	38.000
Мука пшеничная, 1 с	600 т	39.000
Мука пшеничная, 1 с б/стоим. тары	1.000 т	49.000
Мука пшеничная, 2 с	1.000 т	34.000
Мука пшеничная Подольская	500 т	39.000
Мука пшеничная Раменская, в/с	200 т	60.000
Мука ржаная обдирная в мешках	250 т	38.000
Крупа гречневая (ядр. обжарен.) в меш.	300 т	240.000
Крупа гречневая в мешках	95 т	283.000
Крупа кукурузная в мешках	150 т	63.000
Крупа манная, 1 с	500 т	63.000
Крупа овсяная в меш. со стоим. тары	120 т	85.000
Крупа ячменевая	10 т	48.000
Крупа ячневая в мешках со ст. тары	120 т	56.000
Крупа перловая	10 т	50.000
Пшено мешки — 50 кг	70 т	55.000
Пюре картоф. сухое, мешки —15 кг	100 т	770.000
Пюре (хлопья) сухое картоф.	200 т	165.000
Пюре гороховое сухое в мешках	100 т	748.000
Крахмал картоф., в/с в меш. по 50 кг	50 т	260.000
Масло соевое в цистернах	300 т	385.000
Масло оливков., Испания, разлив — Воронеж, бут. 0,5 л	70.000 бут	550
Масло подсолнечное	58 т	290.000
Масло подсолнечное	5.000 л	300
Масло подсолнечное нерафин.	1.000 т	320.000
Масло горчичное 1 с	120 т	360.000
Масло горчичное в/с	120 т	380.000
Масло табачное абсолют.	493 кг	126.000
Маргарин ГОСТ-240-85 в карт. коробках по 10 кг	160 т	390.000
Маргарин “Солнечный”, упак. по 20 кг или 250 г	28.000 кг	400
Ветчина куриная	1.000 кг	1.600
Колбаса в ассорт. вар.-копч.	60.000 кг	1.470
Колбаса вареная “Любительская”, в/с	3.000 кг	1.950
Колбаса вареная, в/с	3.000 кг	1.700
Колбаса вареная куриная	1.000 кг	780
Колбаса печеночная	1.000 кг	660
Говядина пряная, 650 гр., стекло	40.000 банка	673
Каша гречневая с кур. мясом, стекл. банка 700 гр.	500.000 банка	450
Каша гречневая с кур. желудками, стекл. банка 700 г	500.000 банка	350
Каша перловая с говяд., ж/б 525 г	100.000 шт	450
Консервы перловка с говядиной, банка — 250 г	100.000 банка	134
Консервы перловка с баранниной, банка 250 г	100.000 банка	134
Консервы рис с бараниной, банка 250 г	100.000 банка	134
Куры консерв., стекл. б. 700 гр.	500.000 банка	550
Лососевые 250 гр	20.000 банка	326
Паштет из печени свин. со свин. жиром 250 г	40.000 банка	400
Пит. дет. курин., паштет 100 г	1.000 шт	70
Свинина пряная 650 гр. стекло	40.000 банка	673
Свинина тушен., ГОСТ 697-84,92 г., ж/б 385 г	140.000 банка	215
Тушенка говяжья, ж/б 338 г	9.000 банка	425
Тушенка куриная, ст. банка 550 г	10.000 банка	400
Горбуша натур. 1/255	25.000 банка	370
Икра лососевая 1/140	25.000 банка	2.000
Икра черная зернис. в ж/б по 90 г	50.000 банка	2.700
Икра черная осетр. пород, ж/б 90 г.	15.555 банка	3.000
Камбала, 250 гр	20.000 банка	248
Карп в желе, 250 гр	30.000 банка	290
Карп в томатном соусе, 250 гр	19.968 банка	256
Килька в т/с	800.000 банка	160
Килька обжарен. в том. соусе, 250 гр	2.000 банка	200
Консервы “Лещ в томатном соусе”, 250 гр	600.000 банка	463
Консервы “Сазан в томатном соусе”, 250 гр	600.000 банка	463
Консервы “Салака в томатном соусе”, 250 гр	30.000 банка	274
Консервы “Сардины каспийские в масле”, 160 гр	600.000 банка	280
Консервы “Сом в томатном соусе”, 250 гр	600.000 банка	438
Консервы “Судак в томатном соусе”, 250 гр	600.000 банка	448
Консервы “Фарш из печени осетровых”, 250 гр	600.000 банка	478
Консервы “Щука в томатном соусе”, 250 гр	600.000 банка	478
Консервы “Паштет шпротный”, 115 гр	30.000 банка	183
Минтай в/м, 250 гр	20.000 банка	226
Печень минтая нат., 250 гр	20.000 банка	286
Печень трески натуральн. 1/250	30.000 банка	550
Сайра в с/с, 250 гр	20.000 банка	268
Салака в масле, 250 гр	3.000 банка	310
Скумбрия атлант. в масле, 250 гр	103.872 банка	340
Частик мелкий в том. соусе, 250 гр	19.968 банка	210
Шпроты в масле	10.000 банка	340
Крабы консервиров., 250 гр	100.000 банка	1.800
Сахар-песок в меш. по 50 кг (со ст. мешка)	4.500 кг	370
Сахар в мешках по 50 кг	3.000 т	290.000
Сахар в мешках по 50 кг	300 т	375.000
Сахар-рафинад фасован. по 1 кг (возм. увел. партии)	10 т	407.000
Сахар-песок в меш. по 50 кг	100 т	370.000
Карамель в ассортименте	10.000 кг	2.200
Конфеты “Коровка”	30 т	900.000
Мармелад и зефир 20 наимен. по выбору	20.000 кг	250
“Подушечки” с начинкой, 600 гр	1.000 упак	435
Халва подсолнечн. в банках по 8 кг	80 т	340.000
Халва сахарная семечковая	32.000 кг	320
Вермишель “Экстра” длинная, уп. 20 кг	5 т	120.000
Вермишель, в/с, мешки по 20 кг	6.000 кг	85
Вермишель дл. “Экстра”, 550 гр	1.000 п	71
Вермишель короткая	20 т	96.800
Вермишель лапша, рожки уп. 20 кг	5.000 кг	100
Макароны экстра	20 т	110.500
Макароны уп. 700 гр	10.000 уп	680
Пельмени “Русские”, в/с	2.000 кг	900
Пельмени в ассортименте	2.000 кг	780
Завтрак сух., кукур. хлопья, 480 гр	30.000 п	235
Оладьи воздушные, уп. 200 гр	1.000.000 упак.	30
Хлопья кукурузные, 480 гр	1.000 уп	240
Вафли в карт. коробках по 15 кг	10 т	570.000
Печенье (40 наим.) по выб., цена ср.	20.000 кг	300
Кабачки маринованные, 3 л	250 банка	644
Капуста маринованная, 0,65 л	8.000 банка	180
Свекла маринованная, 1 л	250 банка	318
Томаты маринов., ж/б 2.900 г.	50.000 шт	320
Томаты маринованные, 3 л	250 банка	760
Паста томатн., стекл. банка 1 л	140.000 банка	344
Паста томатная, ж/б 3.100 г	35.000 шт	1.550
Сок томатн., стекл. банка 1 л	140.000 банка	235
Томат-паста, метал. банки по 9 кг	9 т	300.000
Горошек зеленый, 0,65 л	1.600 банка	110
Икра кабач., стек. б. 0,5 л, Молдова	96.000 банка	168
Огурцы малосольные, бочки — 100 кг, урожай 93 г.	1.000 т	750.000
Салат из свежей капусты, 0,5 л	250 банка	207
Солянка овощная с грибами, 0,5 л	250 банка	215
Укроп консервированный, 0,5 л	250 банка	272
Щавель консервированный, 0,5 л	250 банка	216
Компот абрикосовый, стек. б. 1 л	140.000 банка	310
Компот вишнев., стек. б. 1л, Молдова	10.500 банка	273
Компот из слив, б. 2 л, Таджикистан	3.987 банка	300
Компот из яблок, б. 3 л., Таджикистан	792 банка	750
Питание детское, 100 гр., в ассортименте (яб., ал., тык., сл.)	199.540 шт	46
Варенье абрикосовое, стек. б. 1 л	140.000 банка	480
Варенье айвовое, стек. б. 1 л	140.000 банка	380
Варенье вишневое	2.400 банка	240
Варенье из дыни, стек. б. 1 л.	140.000 банка	392
Варенье черносмородиновое, брусничное, 300 гр	50.000 упак.	0.84$
Питание детское в ассортим., 9 наимен., Молдова	400.000 банка	74
Напиток апельс.-яблочн., 3 л	50.000 шт	325
Напиток гранатовый, стек. бут. 3 л	40.000 бут	238
Напиток из кизила, стекл. б. 1 л.	5.000 банк	140
Напиток мандариновый, ж/б 3 л	4.000 банк	400
Напиток сливово-персиковый, бут. 0,5 л	8.000 бут	100
Напиток яблочно-клубничный, бут. 0,5 л	8.000 бут	100

Подготовил Александр АЛЕСИН.

По материалам х/к “Ранар”.
Телефон: (0172) 27-88-68.

В июне отдыхали не все

Сделки РТСБ
(цена покупки, выборка)

сигареты “Столичные” (ф-ка “Ява”, м/у)	39.900 пачка	93
сигареты “Ява” (ф-ка “Ява”, м/у)	150.400 пачка	108
кокс литейный КЛ-1 фр.40мм	40т	70.000
масло И-20А	150т	75.000
масло МС-20	60т	240.000
масло ХА-30	120т	400.000
п/этилен выс. давл.марки 15803020	100т	290.000
туфли мужские в ассортименте	1.840 пар	7.600
железо оцинк.в рулоне т.1х12,5	65т	128.000
круг d = 18 ст.3 кл.А1	65т	75.000
лист х/к, ГОСТ 16523 ОК 1х1250х2500мм	26т	83.000
полоса стальная 25х4,25х5,25х6 ст.3ПС6	14т	73.000
уголок 50х50	20т	130.000
трубы сварные d = 1020мм стенка 10мм	33т	110.000
алюминий А5 возм.дост.в Москву	25т	670.000
провод ПКСВ-2	25.000 шт	7
кабель ТППэп связной 100х2х0,4	5.000 м	800
кабель ТППэп связной 100х2х0,4	5.000 м	800
телевизор «Фотон» ч/б 61	96 шт	42.000
телевизор «Электрон» 61 ТЦ 4610	38 шт	95.000
телефон с АОН	100 шт	14.000
ЛАЗ 695Н	8 шт	12.500.000
Трактор Т-40 АМ, унив.-пропашной	27 шт	2.200.000
аккумулятор 3СТ-215	10 шт	30.000
комлект з/ч для с/х машин	1 шт	1.812.000
комплект з/ч для с/х машин	1 шт	507.090
комплект з/ч для с/х машин	1 шт	2.928.000
комплект деталей для с/х машин	1 шт	44.280
машина Д-243 с комплектом з/ч	1 шт	1.209.600
машина КПРН-3.0А с запчастями	1 шт	13.000.000
машина КПС-5Г	1 шт	3.600.000
машина КРН -2.1А с запчастями	1 шт	630.000
машина КРН-2.1А	30 шт	252.000
ремень УБ-2800	300 шт	3.360
трактор Т-40, унив.-пропашной	23 шт	2.620.000
шатун КДП-35	1.000 шт	8.000
шина 1100х400	8 шт	72.000
Кряж фанерный березовый	1.000 м.куб.	8.760
Фансырье d16 см дл. = 1.6 и кратно ГОСТ 9462-88	1.000 м. куб.	7.600
Кроссовки, арт. 3012	36 пара	1.944
Битум строительный БН	100 т	26.000
Сервиз столовый	3 шт	18.500
Смеситель “Елочка”	40 шт	1.900
Тарелка ф 175	437 шт	135
Чашка с блюдцем	304 шт	315
Арм. Ст35ГС кл. А3 d = 18 мм	11 т	150.000
Лист г/к Ст3ПС толщ. 3; 4; 5; 6; 8; 10 мм	47 т	120.000
Трубы чуг. напорные, d = 250, ТУ 14-3-1247-83	403.840 кг	160
Медь марки МОК М1К, ГОСТ 54688 с лиц.	5.000 т	1.300
Сплав алюминия АК-5 МЕ	12 т	395.000
Свинец СО, С-1, С-2	20 т	270.000
Сейф метал. с кодовым замком	12 т	37.000
А/кран “Ивановец” КС 3577-4 на базе МАЗ-5337 г/п 14 т	2 шт	26.000.000
Автомат выпечки вафельных стаканов ОВП-1М	1 шт.	1.200.000
Весы настольные	30 шт	2.600
Дозиметр “Белла”	350 шт	1.344
Комплект мельничный КМ-1000	1 шт.	8.160.000
Комплект оборудования для предприятий общепит.	1 шт.	4.282000
Линия пельменная	1 шт.	898.000
Линия чебуречная	1 шт.	1.804.000
Машина стирально-сушильная бараб. типа	20 шт.	28.000
Морозильная камера “Саратов” КШ-135	90 шт.	120.000
Насос КМ 90/35 (К100-80-160)	1 шт.	120.000
Трактор Т-010, новый, вып. 1990 г.	1 шт.	650.000
Установка заправочная для трансмис. масел С 22		2
Фризер “Днепр”	5 шт.	379.000
Холодильник “Морозко”	5 шт.	23.000
Эл/соковыжималка	10 шт.	16.500
Электромясорубка МИМ-300	5 шт.	99.000
Машинка для счета купюр СМ-1	2 шт.	220.000
Акуст. система 50 АС-201 “Кливер”	90 шт	5.160
Дозиметр “Белла”	220 шт	768
Дозиметр “Эксперт”	125 шт	1.344
Кабель ТПП 200х2х0.5	1.170 шт	3.600
Кабель ТПП эп 50х2х0,5	2.681 п/м	600
Приставка дециметровая ПСКД-6	35 шт	3.960
Т/факс PANASONIC KX-F 50 B с адапт.	1 шт.	495.000
Э/соковыжималка	10 шт.	16.500
Э/соковыжималка	10 шт.	16.500
Э/терка	9 шт.	13.000
Рефрижераторный вагон	1 шт.	3.600.000
Т/ход пасс. “Иван Сусанин”, проект 588	1 шт.	510.717
А/м ГАЗ-31022 универсал, 4-ст. пер.	1 шт.	8.500.000
А/м ГАЗ-31029, с лиц. по СНГ, гарант.	1 шт.	7.800.000
А/м ГАЗ-3307 топливозаправщик 4,2 т.	1 шт.	2.500.000
А/м ГАЗ-31029	4 шт.	8.200.000
А/м ГАЗ-3307 дерев. борт, новый	1 шт.	1.650.000
А/м ЗИЛ-431410(130) бортовой	1 шт.	2.600.000

Сделки МТБ
(цена покупки, выборка)

Авиатопливо РТ	1.000 т	49.750
Авиатопливо РТ	400 т	49.750
Бензин А-76	1.000 т	50.000
Дизельное топливо	600 т	49.000
Дизельное топливо с лиц. по СНГ	6.000 т	1.210.000
Глюканат кальция в табл. 0,5 №10	100.000 уп.	33.7
Карбид кальция, фракция 20-40 в барабанах	10 т	133.000
Поролон листовой в рул., толщ. 20 мм, шир. 1 м.	5 т	2.200.000

МИРОВЫЕ БИРЖЕВЫЕ ЦЕНЫ — WORLD COMMODITIES PRICES

Сегодня “БР” начинает публикацию информации о ценах и сделках на ведущих биржах мира. В этой рубрике мы будем помещать и краткие комментарии о динамике изменения цен на основные группы товаров.
Мировой рынок не так далек, как это может показаться на первый взгляд.

Лондон, товарные биржи

По сравнению с серединой июня цены на нефть-сырец повысились в среднем на 0,9-1,1 $ за 1 баррель. Отмечено повышение цен на драгоценные металлы: в среднем на золото — на 10 $, на платину — на 6,2 $, на палладий — на 10,2 $ за тройскую унцию. На лондонской бирже металлов цены на алюминий повысились в среднем на 78 $ за тонну. Повышение цен на медь (А) на 38-40 фунтов стерлингов за тонну обьясняется истечением сроков контрактов с Чили и США в июне этого года.

Итоги торгов

Цены на нефть-сырец (Лондон, 30.06.93)
(доллары/баррель)

Suez Blend	14,15
North Brent	17,52
Bonny-Light	18,15

Цены на драгоценные металлы
(доллары/тр. унция)

золото	379,00
платина	385,70
палладий	138,04

Лондонская биржа металлов, (закрытие, 30.06.93)

АЛЮМИНИЙ 99,7% (доллары/тонна)

**	1233,00
3 мес.*	1256,00

СВИНЕЦ (ф. стерл./тонна)

**	258,50
3 мес.*	269,50

МЕДЬ, сорт А (ф. стерл./тонна)

**	1274,50
3 мес.*	1287,00

НИКЕЛЬ (доллары/тонна)

**	5370,00
3 мес.*	5425,00

ЦИНК (доллары/тонна)

**	927,00
3 мес.*	945,00

*) — срок поставки — немедленно

3 мес.* — срок поставки — 3 месяца

Нью-Йоркая биржа металлов
Цены фьючерсов, 30.06.93

ПЛАТИНА (доллары/тр. унция)

июль	386,00
октябрь	388,5

ПАЛЛАДИЙ (доллары/тр. унция)

сентябрь	137,40
декабрь	135,90

СЕРЕБРО (центы/тр. унция)

июль	455,8
август	457,1
сентябрь	458,7
декабрь	463,7

МЕДЬ, в/сорт (центы/фунт)

июль	85,80
август	86,15
сентябрь	86,40
декабрь	86,60

Цены фьючерсов на энергоносители (Нью-Йорк 30.06.93)

НЕФТЬ-СЫРЕЦ (доллары/баррель)

август	18,83
сентябрь	19,09
октябрь	19,30
ноябрь	19,49

МАЗУТ (центы/галлон)

июль	52,15
август	52,40
сентябрь	53,40
октябрь	54,60

Цены фьючерсов на строительный лес (Чикаго, 30.06.93)
(доллары/100 B.F.)

июль	230,50
сентябрь	257,00
ноябрь	264,80
январь	288,00

Цены фьючерсов на с/х продукцию (Нью-Йорк, 30.06.93)

*КОФЕ (центы/фунт)**

июль	59,90
сентябрь	61,35
декабрь	63,70

*КАКАО (доллары/тонна)**

июль	880
сентябрь	903
декабрь	934

*) — Цены на усл. поставки ФОБ — карибский порт

САХАР (центы/фунт)

июль	9,95
октябрь	10,45
март	10,32

ХЛОПОК (центы/фунт)

июль	54,60
октябрь	56,95
декабрь	57,35

Лондон, 30.06.93

КОФЕ (доллары/тонна)

июль	892
сентябрь	917
ноябрь	914

КАКАО (ф. стерл./тонна)

июнь	719
сентябрь	714
декабрь	716

САХАР (доллары/тонна)

август	277,00
октябрь	269,00
декабрь	270,00

Чикаго, 30.06.93

КРУПНЫЙ РОГАТЫЙ СКОТ (центы/фунт, живой вес)

август	75,050
октябрь	75,125
декабрь	75,550

СВИНЬИ (центы/фунт, живой вес)

июль	47,650
август	44,900
октябрь	40,300

1 тр. унция = 31,1035 г,
1 фунт = 0,4536 кг,
1 бушель = 36,3 л.

По материалам зарубежной прессы подготовила Татьяна НОВИКОВА.

Курс ЭКЮ 30.06.93

1 ЭКЮ . = 1,16105 доллара США
= 1,48649 канадского доллара
= 1,96043 немецкой марки
= 6,56865 финской марки
= 0,76957 англ. фунта стерлингов
= 0,80410 ирландского фунта
= 6,61219 французского франка
= 40,2885 бельгийского франка
= 1,73577 швейцарского франка
= 8,92964 шведской кроны
= 8,28874 норвежской кроны
= 7,53871 датской кроны
= 2,19868 голландского гульдена
= 149,766 испанской песеты
= 1781,51 итальянской лиры
= 186,523 португальского эскудо
= 122,572 японской иены

Курсы покупки//продажи ведущих валют

(усредненный курс по итогам торгов на европейских валютных биржах)

	Нем. марка	Англ. фунт ст.	Яп. иена	Фр. франк
Немец. марка		0,3918//22	62,42//47	3,3717//19
Англ. фунт ст.	2,5500//25		159,21//40	8,6004//91
Яп. иена	1,6009//21	0,6274//81		5,3992//37
Фр. франк	0,2964//66	0,1162//63	18,51//52,	

Размещение информации в таблице по телефону (0172) 32-10-93 и факсу 32-30-75.
При размещении одной строки — стоимость 3000 рублей за строку;
от 2 до 5 строк — 2500 рублей за строку;
от 6 до 10 строк — 2000 рублей за строку; 11 и более строк — 1500 рублей за строку.

РЫНОК ОРГТЕХНИКИ.

	НАИМЕНО-ВАНИЕ	МОДЕЛЬ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	ПРОДА-ВЕЦ	ТЕЛЕ-ФОН
1.	ТЕЛЕФАКСЫ	SHARP UX-112	ЖКИ-дисплей, белый	845.000	ГРИНВИЧ	270160
2.		PANASONIC KX50	встроенный автоответчик	$ 430*	ROX Corp.	668468
3.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	900.000	Белтрансфер	295011 295821
4.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	950.000	ИНКОС	293554
5.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	950.000	ЭЛЕКТРОН	264555
6.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	975.000	СИНТЕЗ	322398
7.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	$ 520*	КОПАС	394067
8.		PANASONIC KX90B	встроенный автоответчик	1300.000	КОНТАКТ-89	200461
9.		PANASONIC KX130B		$ 480*	ROX Corp.	668468
10.		PANASONIC KX150B	масштабирование, автоответчик	$ 520*	АЛНА	493611
11.		PANASONIC KX150B	масштабирование, автоответчик	950.000	Белтрансфер	295011 295821
12.		PANASONIC KX155B		930.000	ИДЕЯ	686857
13.		RX 7018		$ 1306*	ИКМ Унив.	273511
14.		RX 7019	дисплей	$ 1575*	АСТРОН	325713
15.		RX 7024	ксерофакс, бумага обычная	$ 2370*	АСТРОН	325713
16.		RX 7024	ксерофакс, бумага обычная	$ 2387*	ИКМ Унив.	273511
17.	АВТООТВЕТЧИКИ	PANASONIC 2460		190.000	ИДЕЯ	686857
18.		PMX-108т	память — 10, станд. кассета	100.000	ЧЕРНИКС	258667
19.		GE9891A	память — 12, микрокас., дист. упр.	$ 90*	NEWBRIDGE	332510
20.	ТЕЛЕФОН	SIEMENS	дисковый	7.000	ДУПЛЕТ	454290
21.		SIEMENS	кнопочный	10.000	ДУПЛЕТ	454290
22.	РАДИОТЕЛЕФОН	PANASONIC KX4300	автоответчик	370.000	КОНТАКТ-89	200461
23.	БЛОКИРАТОР		3 внутр., 1 гор. линия	30.000	ДУПЛЕТ	454290
24.	УЧРЕЖДЕН-ЧЕСКАЯ ТЕЛЕФОННАЯ СТАНЦИЯ	SIEMENS TMS202	2 внутренних абонентов 3 городские линии	$ 230*	ДУПЛЕТ	454290 463044
25.		SIEMENS TMS205	6 внутренних абонентов 3 городские линии	$ 500*	ДУПЛЕТ	454290 463044
26.		ERIFOX	8 внутренних абонентов 3 городские линии	$ 605*	NEWBRIDGE	332510
27.		SIEMENS TMS211	12 внутренних абонентов 6 городские линии	$ 1500*	ДУПЛЕТ	454290 463044
28.		SIEMENS TN205	10 внутренних абонентов 3 городские линии	$ 600*	ДУПЛЕТ	454290 463044
29.		SIEMENS EMS10	10 внутренних абонентов 2 городские линии	$ 400*	ДУПЛЕТ	454290 463044
30.		SIEMENS EMS30	30 внутренних абонентов 2 городские линии	$ 950*	ДУПЛЕТ	454290 463044
31.		TAIKO	16-22 внутренних абонентов 2-8 городские линии	$ 3600*	NEWBRIDGE	332510
32.		SIEMENS EMS80	80 внутренних абонентов 4 городские линии	$ 1320*	ДУПЛЕТ	454290 463044
33.		SIEMENS EMS180	180 внутренних абонентов 8 городские линии	$ 2700*	ДУПЛЕТ	454290 463044
34.	МОДЕМЫ	DS24 int.	V.22 bis, MNP 2-7, soft	113.000	БЕЛСОФТ	782000
35.		int.	2400, MNP 5, США	185.000	Гипердинамика	374574
36.		PROLINK int.	V.42 bis, MNP 5 апп.	182.000	БЕЛСОФТ	782000
37.		SMART ONE ext.	2400, V.22 bis, MNP 2-5 апп.	$ 129*	ПИКАДОР	239904
38.		SMART ONE ext.	HAYES-совм., V.42 bis, MNP 2-5	$ 179*	ПИКАДОР	239904
39.		MAXCOM ext.	V.32 bis, 9600, сертификат России	830.000	БЕЛСОФТ	782000
40.		ZOOM ext.	2400, SRM Technolocies, США	200.000	Белтрансфер	295011 295821
41.		TERRA NET, ext.	V.42 bis, MNP 5, сертификат, "башня"	245.000	АТЕХ	589336
42.		GVC	2400, V.42 bis	$ 190*	RELCOM	706002
43.		GVC SM24V	2400, V.42 bis, MNP 5, HAYES-совм., сертификат	297.000	АТЕХ	589336
44.	ФАКС-МОДЕМ	QUICKTEL int.	9600/4800, S/R V.42 bis, MNP 5, soft.	187.000	БЕЛСОФТ	782000 787983
45.		ZOLTRICS int.	V.41, V.42, V.42 bis	170.000	КОНТАКТ-89	200461
46.		ZOLTRICS int.	2400/9600, V.42 bis, V.42	178.800	АЛЬБАНЕТ	534446 209379
47.		QUICKTEL int.	2400/9600, MNP 5, V.42 bis, V.42, USA	239.800	АЛЬБАНЕТ	534446 209379
48.	КАЛЬКУЛЯТОРЫ	CITIZEN SLD-708	8 разрядов	8.800	ДЖЕНТИ	39-53-97 39-42-41
49.		CITIZEN ELS-301	8 разрядов	18.000	ЧЕРНИКС	258667
50.		CITIZEN SLD-7401	карм., 10 разр., изм. угол накл.	15.950	ЭКСПЭЛ	(02251) 28813
51.		CITIZEN SLD-742N	10 разрядов	15.500	ДЖЕНТИ	39-53-97 39-42-41
52.		CITIZEN SB-745	10 разрядов	22.000	ЦТИ-ХСМ	635866
53.		CITIZEN SB-745P	10 разрядов	22.500	ДЖЕНТИ	395397 394241
54.		CITIZEN SLD-760N	12 разрядов	18.500		
55.		CITIZEN SLD-767	12 разрядов	17.500		
56.		CITIZEN SDC-839	10 разрядов	19.500		
57.		CITIZEN SDC-839	10 разрядов	20.000	СИНТЕЗ	322398
58.		CITIZEN SDC-839	10 разрядов	20.500	ЦТИ-ХСМ	635866 316732
59.		CITIZEN SDC-848	10 разрядов	25.000		
60.		CITIZEN SDC-888	12 разрядов	40.500	ДЖЕНТИ	395397
61.		CITIZEN SDC-888	12 разрядов	43.000	ЦТИ-ХСМ	635866 316732
62.		CITIZEN SDC-898	12 разрядов	46.000		
63.		CITIZEN SDC-898	12 разрядов	43.000	ДЖЕНТИ	395397
64.		CITIZEN CT-500		23.000	СИНТЕЗ	322398
65.		CITIZEN CT-600	10 разрядов	25.000	СИНТЕЗ	322398
66.		БИСТЕК	16 разрядов	60.000	СИНТЕЗ	322398
67.	КОПИРО-ВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ	CANON FC-2	A4	$ 860*	КОПАС	394067
68.		CANON FC330	A4, 8 ppm	$ 780*	ROX Corp.	668468
69.		CANON NP1215	A3, тонер, инстр. русск. яз.	3800.000	ЛЮКСБАЙТ	(0232) 524755
70.		CANON NP1215	A3, 17 ppm, 50-200%	$ 2100*	ROX Corp.	668468
71.		CANON NP3525	A3, 25 ppm, ум/ув, б/у	5900.000	ИНКОС	293554 293591
72.		RICOH FT4065	A3, 25 ppm, ум/ув, б/у	6100.000	ИНКОС	
73.		XEROX 5009 1:1	A4	$ 968*	АСТРОН	325713
74.		XEROX 5009 R:E	A4, с масштаб.	$ 1129*	АСТРОН	325713
75.		XEROX 5009 1:1		$ 975*	ИКМ Универсал	273511
76.		XEROX 5009 R:E		$ 1137*		
77.		XEROX 5310	10 p/m, B4-B4, ум-ув	$ 1767*	АСТРОН	325713
78.		XEROX 5316	13 p/m, ум-ув	$ 2698*	АСТРОН	325713
79.		XEROX 5317	A3, ум./ув.—64-156%	$ 3071*	АСТРОН	325713
80.		XEROX 5310		$ 1781*	ИКМ Универсал	273511
81.		XEROX 5316		$ 2718*		
82.		XEROX 5317		$ 3093*		
83.		XEROX 5331	A3, 28 к/мин, ум./ув.	$ 4340*	АСТРОН	325713
84.		XEROX 5332	A3, 30 к/мин, редакт.	$ 7570*	АСТРОН	325713
85.		XEROX 5331		$ 4371*	ИКМ Универсал	273511
86.		XEROX 5332		$ 7625*		
87.	ПЛОТТЕРЫ	HP Color Pro	A4 8 pens	$ 1399*	ЕВРО-КОНТАКТ	45-45-51 45-45-52
88.		HP Draft Pro Plus	A1/A4, 8 pens	$ 4.999*		
89.		DraftMaster SX plus	A0/A4, 8 pens, 5.7 g	$ 8.199*		

	НАИМЕНО-ВАНИЕ	МОДЕЛЬ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	ПРОДА-ВЕЦ	ТЕЛЕ-ФОН
90.	СТРИММЕР		120 Mb	$ 205*	ТАИР	232881
91.		COLORADO JUMBO	120 Mb	589.500	АЛЬБАНЕТ	534446 209379
92.	КАССЕТА К СТРИММЕРУ			$ 35*	ТАИР	232881
93.	ПЛАТЫ	MT904	1 Мб	400.000	ИДЕЯ	347868
94.		Intel i80287-10		36.600	АЛЬБАНЕТ	209379 534446
95.		ULSI 387SX-33		115.000	АЛЬБАНЕТ	
96.		IIT 387DX-33		167.000	АЛЬБАНЕТ	
97.		SVGA card 256 K	800x600	67.500	АЛЬБАНЕТ	
98.		SVGA card 512 K	1024x768	94.100	АЛЬБАНЕТ	
99.		CD-ROM	660 Mb	$ 375*	ТАИР	232881
100.		Multi I/O card	FDD/IDE/2S/1P/1G-ports	33.000	АЛЬБАКОМ	534446
101.		ARCNET 16		$ 54*	ТАИР	232881
102.		ETHERNET 16		$ 73*	ТАИР	232881
103.		ETHERNET 16	Lan Car 6мес.	149.000	БЕЛСОФТ	782000
104.		ETHERNET 16	GVC, D-Link, NE-2000, 1000	?	АТЕХ	589336
105.	МИКРОСХЕМА	INTEL	СОЗУ, УФППЗУ, ЭСППЗУ, 8кх8, 32кх8	?	ЭЛЕМЕД	207893
106.	СЕТЕВАЯ СТАНЦИЯ	386 SX 25	RAM 2, 1.44", mVGA, supe slim	$ 870	БЕЛСОФТ	782000
107.	ТЕРМИНАЛЬНАЯ СТАНЦИЯ	MEMOREX	Тайвань, б/у	$ 110	БЕЛСОФТ	782000
108.		многопротокольный UNIX-терминал	AVT 200V mVGA	$ 460	БЕЛСОФТ	782000
109.	ГРАФИЧЕСКИЕ КОНТРОЛЛЕРЫ УСКОРИТЕЛИ	ACTIX GE32	24 bit True Color, S3 accelerated, 1280x1024x256	$300* 510	ВАЛИДИА	364039 362429
110.		#9 GXE...	S3-86C928 accelerated	$650* - 1160		
111.		#9 GXI...	сопроцессор, FPU, OC TIGA до 1024x768x16.8M	$900* - 3250		
112.	ПЛАТЫ ПРОСМОТРА И ВВОДА ВИДЕО	AITECH VideoSurge	16.8 млн. цв. PAL, SECAM	$1270* - 1390	ВАЛИДИА	364039 362429
113.		AITECH WaveWatcher	2.1 млн. цв. (TV тюнер)	$650*- 857		
114.		MATROX MARVEL	768x576x16.8 PAL	$1275*- 1895		
115.	УСТРОЙСТВА ПЕРЕОБРАЗО-ВАНИЯ В ВИДЕО	AITECH ProPC/TV	640x480x16.8M PAL exter	$410* - 750	ВАЛИДИА	364039 362429
116.		AITECH ProVGA/TV	640x480x256 int	$888*		
117.	ПЛАТЫ ВВОДА-ВЫВОДА ВИДЕО С КОМБИНИРО-ВАНИЕМ И НАЛОЖЕНИЕМ	MAGNI VGA Producer Pro	простой внешний блок управления наложением	$2400* - 2800	ВАЛИДИА	364039 362429
118.		MATROX Illuminator16	768x576x32K PAL ввод, вывод, наложение, soft DVE	$3410* - 3650		
119.		MATROX IlluminatorPro	768x576x16.8M PAL, процессор видеоэффектов	$4185*- 5025		
120.	СИСТЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА ВИДЕОПРОГРАМ	FOREFRONT CG	ввод, вывод, наложение, титры, до 16.8 млн. цв.	$6540*- 10895	ВАЛИДИА	364039 362429
121.		MATROX STUDIO	Полная станция монтажа VIDEO S-VHS/BETACAM	$14995*- 45910		
122.	СИСТЕМЫ ВЫВОДА АНИМАЦИИ	DRASTIC VTR Control	управление VTR для анимации	$395* - 795	ВАЛИДИА	364039 362429
123.		FOREFRONT Animation Kit	ввод VIDEO, вывод графики и анимации в S-VIDEO	$4210* - 4985		
124.	АУДИОПЛАТА	TURTLE BEACH	16 bit, до 40000Mhz	$ 1070*	ВАЛИДИА	364039 362429
125.	УСТР. ВЫВОДА НА ФОТО	F2FR Film Recorder	35mm, POLAROID, 2048x2048, 16.8 млн. цв.	$ 2995*	ВАЛИДИА	364039 362429
126.	ТОНЕР	CANON		20.000	СИНТЕЗ	32-23-98
127.		OKILASER	2500 копий	85.000	НАТАЛЕКС	212232
128.	HDD	SCSI	1 Gb	$ 1490*	ТАИР	232881
129.		ST3144A	130 Mb, IDE, 16 ms	$ 205*	ИНКОМАГ	489714
130.	FDD	TEAC	3.5", 1.44 Mb	$ 47*	ИНКОМАГ	489714
131.		TEAC	5.25", 1.2 Mb	$ 60*	ИНКОМАГ	489714
132.	ДИСКЕТЫ		5.25", 720, Германия	375	ПЯТЬ-Б	508723
133.		TAXON	5.25", DD, Япония	900	ИДЕЯ	347868
134.		POLAROID	5.25", HD	$ 0.83*	ДРАЙВ	269796
135.		POLAROID	3.5", HD	$ 1.35*	ДРАЙВ	269796
136.		JVC	3.5", HD	1800	БЕРНАТА	647097
137.		BASF	3.5", HD	2500	БЕРНАТА	647097
138.		TOYSAN	3.5", HD, США	1500	Белтрансфер	295011 295821
139.	ТЕРМОБУМАГА		США, 30 м	6.200	ПЕРСТ	293060
140.				6.000	СИНТЕЗ	322398
141.	БУМАГА	для копир. ап-тов	500 листов, XEROX	$ 5*	АСТРОН	32-57-13
142.		для принт. и размн.	рулоны шириной 66-630 мм	?	СОВИНТ	602747
143.		для принтеров	рулоны 210, 315, 420 мм	920	LX	388301
144.	КАБЕЛЬ		последовательного интерфейса переходной DB-25 to DB-9	14.600	АЛЬБАНЕТ	534446
145.		ARCNET/ETHERNET		2.520	БЕЛСОФТ	782000
146.	БЛОК ПИТАНИЯ	PC AT	200 Вт, гар. 1 год, РБ	26.000	Сириус-комплект	464662
147.	УСТРОЙСТВО БЕСПЕРЕ-БОЙНОГО ПИТАНИЯ	UPS P500	500VA 5/12 мин, интерфейс	?	АТЕХ	589336
148.		BACK-UPS 250	APC США	$ 223	БЕЛСОФТ	787983 782000
149.		BACK-UPS 400	APC США	$ 268		
150.		BACK-UPS 600	APC США	$ 367		
151.		BACK-UPS 900	APC США	$ 590		
152.		BACK-UPS 1250	APC США	$ 759		
153.		SMART-UPS 400	APC США	$ 429		
154.		SMART-UPS 600	APC США	$ 556		
155.		SMART-UPS 900	APC США	$ 942		
156.		SMART-UPS 1250	APC США	$ 1243		
157.		SMART-UPS 2000	APC США	$ 1902		
158.	КАРТРИДЖИ	STAR NX1500		?	Р-Алгоритм	511514
159.		OKILASER	12000 копий	400.000	НАТАЛЕКС	212232
160.			HP LJ	250.000	СИНТЕЗ	322398
161.	ФИЛЬТР	14"		8.500	СИНТЕЗ	322398
162.		14"	стекло-антистатик	27.000	БАСИКО	364019
163.	MOUSE			$ 8	ЭЛЕНГ	204780
164.		TARGET	DB-9	25.000	АЛЬБАНЕТ	534446 209379
165.		DEXXA	DB-9, 2 кн.	25.000		
166.		GENIUS GM-6	DB-25	30.000		
167.			2 кн.	30.000	НОРА	(0232) 539360
168.	ПИШУЩАЯ МАШИНКА	SAMSUNG SQ1250	рус/лат, автокор. строки	200.000	НОРА	(0232) 539360
169.	ТЕЛЕГРАФНЫЕ / ТЕЛЕКСНЫЕ УСТАНОВКИ И АДАПТЕРЫ	Установка ОУДС	Двухканальная на базе ЕС1851	1050.000	МИКРО КОД	49-84-06 49-62-05
170.		Адаптер МТС-2	Для ЕС1840/41 двухканальный	105.000		
171.		Адаптер МТС-2Т	Для IBM XT/AT двухканальный	130.000		
172.	ЭЛ. ЗАП. КНИЖКА	CASIO		150.000	СИНТЕЗ	322398
173.	СЧЕТНО-ДЕНЕЖНЫЕ МАШИНЫ	МСК-1	3 режима, токсировка, часы, калькулятор	420.000	ЦТИ-ХСМ	635866
174.	ДОКУМЕНТАЦИЯ	по ремонту IBM	5 книг, альбом схем	25.000	ПЯТЬ-Б	508723

Примечания: *У минских номеров код города не указан. (Код Минска 8-0172)*

АВТОМОБИЛИ

	Марка	Модель	Выпуск	Примечания	Гарантия	Цена	Поставка	Продавец	Тел
1.	MERCEDES	250 D	новый	дизель, 2500 куб. см, 4d, 5s, ABS, CL, электропакет	1 год	37.000 $	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53 34-41-72
2.	MERCEDES	600 SEL	новый	бензин, 6000 куб. см, 4d, 5s, AT, ABS, AC, CL, электропакет	1 год	135.000 $	со склада в Минске	ТДТ	
3.	BMW	325 TD	новый	дизель, 2500 куб. см, 4d, 5s, ABS, CL	1 год	30.000 $	со склада в Минске	ТДТ	
4.	PEUGEOT	405 GL	новый	бензин, куб. см, 1360 4d, 5s	1 год без огр. пробега, т/о в Минске	13.130 $	со склада в Минске	PEUGEOT	62-55-90 62-26-33
5.	PEUGEOT	405 GL	новый	бензин, 1360 куб. см, CL, электр. стеклоподъемники, 4d, 5s		13.601 $	со склада в Минске	PEUGEOT	
6.	PEUGEOT	405 GLD	новый	дизель, 1905 куб. см, 4d, 5s		14.825 $	со склада в Минске	PEUGEOT	
7.	OPEL	ASTRA	новый	1400 куб. см, 4d, 5s	1 год без огр. пробега, т/о в Минске	24.500 $	со склада в Минске	БелавтоГАЗ	21-45-95 36-83-71
8.	OPEL	VECTRA	новый	1700 куб. см, 4d, 5s, дизель		26.500 $	со склада в Минске	БелавтоГАЗ	
9.	OPEL	VECTRA	1988 г.	81.000 км, 1700 куб. см, 4d, 5s, серый металлик	—	10.500 $	со склада в Минске		21-97-33
10.	OPEL	OMEGA	новый	2300 куб. см, 4d, 5s, дизель	1 год без огр. проб.	34.500 $	со склада в Минске	БелавтоГАЗ	21-45-95
11.	OPEL	OMEGA	—	88.000 км, 2300 куб. см, 4d, 5s, металлик	—	7.600 $	немедленно		21-97-33
12.	AUDI	80	—	91.000 км, 4d, 5s, серый металлик	—	9.400 $	немедленно		21-97-33
13.	VOLVO	460	новый		т/о в Минске	18.000 $	немедленно	МАКСИМ	34-57-15 63-87-73 78-49-13 (опт.)
14.	VOLVO	940	новый		т/о в Минске	25.000 $	немедленно	МАКСИМ	
15.	VOLVO	850	новый		т/о в Минске	30.000 $	немедленно	МАКСИМ	
16.	DAF		окт. 1989	60.000 км, микроавтобус, 4d, 8s	т/о	15.000 $	немедленно	МиКоэн	20-63-28
17.	CHEVROLET	CAMARO	новый	бензин, 3400 куб. см, 3d, 2+2s, AT, ABS, AC, CL	1 год	25.000 $	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53 34-41-72
18.	PONTIAC	FIREBIRD	новый	бензин, 3400 куб. см, 3d, 2+2s, AT, ABS, AC, CL	1 год	25.000 $	со склада в Минске	ТДТ	
19.	PONTIAC	BONNEVILLE	новый	бензин, 3800 куб. см, 4d, 5s, AT, AC, CL, электропакет	1 год	26.000 $	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53 34-41-72
20.	FORD	PROBE	новый	бензин, 2200 куб. см, 3d, 2+2s, AC, CL, электропакет	1 год	23.000 $	со склада в Минске	ТДТ	
21.	CHEVROLET	GEO STORM	новый	бензин, 1800 куб. см, 3d, 2+2s	1 год	16.000 $	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53 34-41-72
22.	CHEVROLET	LUMINA	новый	бензин, 3800 куб. см, 4d, 7s, ABS, AC, CL электропакет	1 год	20.000 $	со склада в Минске	ТДТ	
23.	PONTIAC	TRANSSPORT	новый	бензин, 3400 куб. см, 4d, 7s, ABS, AC, CL, электропакет, металлик, люк	1 год	27.500 $	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53 34-41-72
24.	NISSAN	PATROL TD	новый	дизель, 2686 куб. см, 3d, 5s, ABS, AC, CL	1 год	31.000 $	со склада в Минске	ТДТ	
25.	TOYOTA	CELICA	новый	бензин, 1600 куб. см, 3d, 4s	1 год	21.000 $	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53 34-41-72
26.	TOYOTA	COROLLA	новый	бензин, 1300 куб. см, 4d, 5s	1 год	11.500 $	со склада в Минске	ТДТ	
27.	MITSUBISHI	GALANT 2.0 GLSi	1993	5d, 5s, 137 л.с., AT, электропакет, гидроусилитель руля, круйз-контроль	1.5 года/50.000км	17.430 $	7 дн., оплата по факту	SALBI	32-81-01
28.	MITSUBISHI	LANCER 1.6 GLXi	1993	4d, 5s, 113 л.с., CL, электропакет, гидроусилитель руля	1.5 года/50.000км	13.500 $	7 дн., оплата по факту	SALBI	32-81-01
29.	MITSUBISHI	SPACE WAGON 2.0	1993	5d, 7s, 122 л.с., электропакет, гидроусилитель руля	1.5 года/50.000км	17.580 $	7 дн., оплата по факту	SALBI	32-81-01
30.	MITSUBISHI	DELICA 2.0 GLXi	1993	5d, 8s, 140 л.с., AT, впрыск, з/стеклоподъем., гидроус. руля, подогрев сидений	1.5 года/50.000км	19.500 $	7 дн., оплата по факту	SALBI	32-81-01
31.	MITSUBISHI	COLT 1.8 GTi	1993	3d, 5s, 140 л.с., AT, электр. впрыск, гидроусилитель руля	1.5 года/50.000км	13.940 $	7 дн., оплата по факту	SALBI	32-81-01
32.	MITSUBISHI	PAJERO V6 WAGON	1993	5d, 7s, 137 л.с., AT, электропакет	1.5 года/50.000км	29.500 $	7 дн., оплата по факту	SALBI	32-81-01
33.	NISSAN	VANEET-WAGON	1985	4d, 8s, AT, 2000 куб. см, AC, автобус	т/о в Минске	7.000 $	немедленно	Белофалкон	57-04-95
34.	NISSAN	DATSUN	1988	2d, 2s, AT, 1600 куб. см, AC, грузовик	т/о в Минске	3.600 $	немедленно	Белофалкон	57-04-95
35.	TOYOTA	CARINA	1988	4d, 4s, AT, 1500 куб. см, AC	т/о в Минске	5.300 $	немедленно	Белофалкон	57-56-41
36.	ВАЗ	2105	новый	1.200 куб. см,, 4-ступ. КП, любой цвет	—	?	немедленно	НОВ & К	58-78-29
37.	ВАЗ	2109	новый	1.500 куб. см,, 5-ступ. КП, любой цвет	—	?	немедленно	НОВ & К	58-78-29
38.	ВАЗ	21083	новый	1.500 куб. см,, 5-ступ. КП, любой цвет	—	?	немедленно	Электрон	264-555
39.	ВАЗ	21099	новый	1.500 куб. см,, 5-ступ. КП, вишня, сафари, асфальт	т/о в Минске	7.500 $	немедленно	МАКСИМ	34-57-15

Список сокращений: 5 d — пять дверей, 5 s — пять мест, AT — автоматическая коробка передач, ABS — антиблокировочная система, AC — кондиционер, CL — центр. замок, электропакет — электропривод стеклоподъемников и зеркал.

О порядке и сроках уплаты налогов и других платежей в бюджет РБ

Плательщики	Условия	Сроки
1. Налог на прибыль		
1.1. Потребительские общества, их союзы, предприятия потребительской кооперации, объединяемые Белкоопсоюзом, кооперативы и общественные предприятия уплачивают налог на прибыль по фактической прибыли без уплаты авансовых взносов	- при сумме месячной прибыли, превышающей 83.000 рублей	ежемесячно не позднее 25 числа каждого месяца, следующего за отчетным
	- при сумме месячной прибыли 83.000 и ниже	ежеквартально не позднее 25 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
1.2. Сельскохозяйственные предприятия индустриального типа (птицефабрики, тепличные комбинаты, зверосовхозы, животноводческие комплексы на самостоятельном балансе		один раз в год в 10-дневный срок со дня, установленного для представления годового бухгалтерского отчета
1.3 Все другие плательщики (за исключением вышеназванных)		авансовые взносы в бюджет не позднее 15 числа каждого месяца в размере 1/3 квартальной плановой суммы налога
суммы налога, причитающиеся по перерасчету от фактически полученной прибыли, вносятся в бюджет	- предприятиями, объединениями и организациями, уплачивающими налог на прибыль по ставкам, превышающим 15%	ежемесячно не позднее 25 числа каждого месяца, следующего за отчетным
	- предприятиями, объединениями и организациями, уплачивающими налог на прибыль по ставкам 15 и менее процентов	ежеквартально не позднее 25 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
1.4. Все предприятия, объединения и организации вносят в бюджет причитающиеся суммы налога на прибыль по перерасчету за год		в 10-дневный срок со дня, установленного для представления годового бухгалтерского отчета
1.5. Плательщики налога на прибыль	по ходатайству плательщика, имеющего незначительную сумму налога на прибыль, налоговый орган по месту нахождения плательщика по согласованию с финансовым органом может освободить предприятие от уплаты авансовых взносов	
1.6. Плательщики налога на прибыль представляют налоговым органам по месту своего нахождения РАСЧЕТЫ налога в бюджет от фактической прибыли	по форме, приведенной в методических указаниях Минфина РБ от 16.01.1992 г. №4	квартальные и месячные расчеты — не позднее 20 числа месяца, следующего за отчетным кварталом (месяцем) годовые расчеты — в сроки, установленные для представления годового бухгалтерского отчета
1.7. Уплата сумм прибыли, полученной сверх предельного уровня рентабельности на продукцию предприятий-монополистов, производится в бюджет	- предприятиями, уплачивающими налог на прибыль по ставкам, превышающим 15 процентов	ежемесячно, не позднее 25 числа каждого месяца, следующего за отчетным
	- предприятиями, уплачивающими налог на прибыль по ставке 15 и менее процентов	ежеквартально не позднее 25 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
	- по годовым расчетам	в 10-дневный срок со дня представления годового бухгалтерского отчета
РАСЧЕТЫ сумм прибыли, превышающей предельный уровень рентабельности, представляются налоговым органам по месту нахождения плательщика	по форме, согласно приложению №3 к методическим указаниям Минфина РБ от 5.02.93 г. №3	квартальные и месячные расчеты — не позднее 20 числа месяца, следующего за отчетным кварталом (месяцем) годовые расчеты — в сроки, установленные для представления годового бухгалтерского отчета
1.8. Плательщики сумм дополнительного налога на прибыль уплачивают указанные платежи в бюджет	по квартальным расчетам	не позднее 25 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
	по годовым расчетам	в 10-дневный срок со дня, установленного для представления годового бухгалтерского отчета
РАСЧЕТЫ сумм этих платежей представляются налоговым органам по месту нахождения плательщика	по форме согласно приложению №3 к методическим указаниям Минфина РБ от 5.02.93 г. №4	квартальные расчеты — не позднее 20 числа месяца, следующего за отчетным кварталом годовые расчеты — в сроки, установленные для представления годового бухгалтерского отчета
1.9. Совместные предприятия, созданные на территории РБ с участием иностранных юридических лиц и граждан, а также предприятия, полностью принадлежащие иностранным инвесторам, вносят в бюджет авансовые платежи налога на прибыль	авансовая сумма платежей на текущий год определяется самим предприятием, исходя из фактической прибыли прошлого года или на основании финансового плана на текущий год	15 марта, 15 июня, 15 сентября и 15 декабря в размере 1/4 годовой суммы налога
Суммы налога, доначисленные по перерасчетам из прибыли, фактически полученной в предшествующем году, уплачиваются предприятием		в 10-дневный срок со дня, установленного для представления годового бухгалтерского отчета
РАСЧЕТЫ налога на прибыль указанными предприятиями представляются в налоговую инспекцию	по форме согласно приложению №1 к методическим указаниями Минфина РБ от 16.01.92 г. №6	в день представления годового бухгалтерского отчета
1.10. Иностранные юридические лица, осуществляющие деятельность в РБ через постоянное представительство, представляют в налоговый орган ОТЧЕТ о деятельности в РБ, а также ДЕКЛАРАЦИЮ о доходах	по форме, приведенной в методических указаниях Минфина РБ от 16.01.92 г. №9	не позднее 15 апреля года, следующего за отчетным
Исчисленная сумма доходов вносится в бюджет		не позднее срока, указанного в платежном извещении. Срок уплаты налога в платежном извещении устанавливается в течение одного месяца со дня его выписки
При прекращении деятельности до окончания календарного года указанные документы должны быть представлены		в течение месяца со дня ее прекращения
2. Налог на доходы		
2.1. Налог на доходы от казино, эксплуатации игровых автоматов, игрально-призовых аттракционов, видеосалонов и брокерской деятельности вносится в бюджет		ежемесячно, не позднее 15 числа месяца, следующего за отчетным
РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		за 5 дней до уплаты налога в бюджет
2.2. Налог на доходы от биржевой деятельности вносится в бюджет		ежеквартально не позднее 25 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		за 5 дней до уплаты налога в бюджет
2.3. Налог на доходы (дивиденды), выплачиваемые предприятиям, организациям и гражданам РБ от принадлежащих им акций, облигаций, других ценных бумаг, а также от долевого участия в совместных предприятиях с участием иностранного капитала и без него (ООО, ОДО)	вносится в бюджет организацией, выплачивающей доход	в 10-дневный срок со дня выплаты
РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		за 5 дней до уплаты налога в бюджет
Налог на доходы (дивиденды) иностранных участников совместных предприятий	вносится в бюджет организацией, выплачивающей доходы (дивиденды)	
РАСЧЕТ налога на доходы представляется в налоговую инспекцию	во всех случаях взимается в валюте перевода	в день уплаты налога в бюджет
2.4. Налог на доходы от продажи иностранной валюты, получаемой предприятиями от реализации продукции (работ, услуг) собственного производства и от других видов деятельности	вносится в бюджет по каждому случаю реализации валюты	не позднее 5 дней со дня продажи
РАСЧЕТ налога, причитающегося к уплате в бюджет представляется в налоговую инспекцию		в этот же срок
2.5. Налог на доходы от проведения массовых концертно-зрелищных мероприятий (кроме спортивных), где число мест превышает 2 тысячи (независимо от количества проданных билетов) вносится в бюджет	налог вносится в бюджет по месту проведения мероприятия организацией, расположенной на территории РБ, которая взяла на себя обязательство на проведение концертно-зрелищного мероприятия	не позднее 5 дней с даты окончания каждого мероприятия
РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		в этот же срок
2.6.Налог на доходы от продажи продукции, товаров, имущества на аукционах вносится в бюджет		не позднее 15 дней после проведения каждого аукциона
РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		не позднее 10 дней после проведения аукциона
2.7. Налог на доходы, полученные от проведения лотерей, вносится в бюджет		не позднее 15 дней после проведения каждого тиража розыгрыша лотерей
РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию	по форме приведенной в приложении №1 к методическим указаниям Минфина РБ от 15.01.92 г. №3	не позднее 10 дней после проведения тиража розыгрыша лотереи
2.8. Налог на доходы иностранных лиц, получаемые из источников в РБ	удерживается предприятиями и организациями, выплачивающими доход иностранному юридическому лицу, в валюте перевода с полной суммы дохода при каждом перечислении	
Налог на доходы иностранных юридических лиц, получаемые от продажи иностранной валюты	удерживается банками, в которых открыты счета иностранным юридическим лицам, при зачислении выручки от продажи иностранной валюты	
	удержанные суммы налога с доходов иностранных юридических лиц перечисляются в бюджет	в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
3. Налог на недвижимость		
3.1. Налог на недвижимость от стоимости основных производственных и непроизводственных фондов вносится предприятиями и организациями в доход бюджета	при сумме платежа до 100.000 руб. в квартал	ежеквартально без уплаты авансовых платежей не позднее 20 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
	если сумма платежа превышает 100.000 руб. в квартал	вносятся авансовые платежи 15-го и 28-го числа каждого месяца в размере 1/6 квартальной суммы налога, исчисленной исходя из стоимости основных производственных и непроизводственных фондов на начало квартала
Дополнительно начисленные суммы налога на недвижимость от стоимости основных производственных и непроизводственных фондов по квартальным расчетам, а также суммы налога на незавершенное строительство вносится в бюджет		не позднее 20 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
3.2. Плательщики налога представляют в налоговую инспекцию РАСЧЕТЫ	по формам, приведенным в методических указаниях Минфина РБ от 15.01.92 №5	ежеквартально не позднее 15 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
3.3. Граждане уплачивают налог на недвижимость		в течение года, но не позднее 15 ноября

На основании указания Минфина РБ от 10.05.93 г. № 80 составил Валентин ПАВЛОВ.

(Окончание следует)

Эффект лизинга

В ТОМ, ЧТО ДОХОД ПРИНОСИТ НЕ СОБСТВЕННОСТЬ, А ВЛАДЕНИЕ ЕЮ

В условиях рыночных методов хозяйствования лизинг является современным инструментом кредитно-финансового обслуживания предприятий, которые видят в нем потенциал для своего развития.

"Лизинг" в переводе с английского означает "арендовать". Это пользование движимым и недвижимым имуществом через особенный вид аренды. Лизинг предполагает органическое соединение ссудных и специфически торговых отношений. Механизм лизинга включает в себя как сбыт, так и финансирование предприятий, осуществляющих обновление своего оборудования. В лизинге участвуют три юридических лица: фирма-производитель средств производства, специальная лизинговая компания, предприятие -арендатор. Контакт предприятия-поставщика с лизинговой фирмой позволяет первому использовать лизинг как средство, расширяющее рынок сбыта своей продукции. Потенциальная емкость лизинга особенно выгодна предприятию-арендатору. Система лизинга апробирована за рубежом. Она обеспечивает:

— ускоренный рост производственных мощностей, так как лизинговое финансирование создает дополнительные стимулы к пополнению и ускоряет процесс трансформации капитала из ссудного в функционирующий;

— оптимальные условия НТП, так как благодаря лизингу производители получают дополнительные каналы реализации своей продукции, а потребителям становятся доступными многие виды дорогостоящего оборудования;

— переключение с меньшими затратами на новую технологическую базу. Дает возможность осуществить модернизацию, заменить арендуемые объекты более эффективными;

— кредитование экспорта товаров длительного пользования;

— аренду импортного оборудования в рамках международного лизинга.

Лизинг с позиции лизинговой фирмы осуществляется с целью: создания мощного экономического потенциала, инвестирования в новое оборудование, сдаваемое в аренду, получение больших прибылей, чем в наиболее доступной сфере.

Лизинговая фирма располагая достаточными финансовыми ресурсами ищет пути наиболее эффективного их использования. Ее деятельность осуществляется в двух основных функциях: кредитно-закупочная и передача оборудования в аренду. Фирма по договору с предприятием по заданной номенклатуре товара приобретает под себя для заказчика авиационную, морскую и сельскохозяйственную технику, промышленное оборудование, сооружения производственного характера, строительную технику, оргтехнику и другие научные и технические средства, которые сдаются в аренду предприятию за плату с правом выкупа в конце аренды. Оборудование в течение всей сделки вплоть до ее окончания находится на балансе лизинговой фирмы.

Лизинг с позиции предприятия-арендатора исключает пренебрежительное отношение к прогрессивным хозяйственным методам управления и допускает обращение к лизинговым операциям как при наличии финансовых возможностей, так и при их отсутствии. Это происходит в связи с тем, что:

— лизинг позволяет гибко реагировать на изменения конъюнктуры, оперативно обновлять основной капитал, не производя крупных разовых инвестиций, организовать новое производство;

— по согласию сторон можно осуществить обычный лизинг (приобретение оборудования на срок, меньше фактического срока службы оборудования) или финансовый лизинг (аренда соответствует сроку амортизации оборудования с правом покупки оборудования в конце срока аренды по номинальной, заранее установленной цене);

— можно отдать предпочтение прямому лизингу (приобретение лизинговой компанией оборудования у производителя или оптового поставщика для сдачи в аренду) или выбрать обратный лизинг (продажа арендаторам лизинговой компании уже имеющихся у него основных средств, которые сдаются ему в аренду);

— в случае международных операций позволяет арендатору пользоваться налоговыми льготами стран арендодателя, что достигается невысокими арендными ставками и таможенными сборами;

— лизинг дает возможность мелким производителям не имеющим средств и не прибегая к кредитам банка использовать необходимое им оборудование, не приобретая его в собственность;

— приобретая машины и оборудование по лизингу потребитель может использовать неиспользованные на их покупку денежные средства для своей основной деятельности, то есть получить на них дополнительную прибыль;

— оборудование арендатор получает непосредственно с завода-поставщика и пользуется гарантией на объект лизинга, выданной поставщиком;

— лизинг освобождает арендатора от процедур и расходов, связанных с владением имуществом, поскольку юридически собственником является арендодатель;

— лизинг дает возможность арендатору воспользоваться услугами лизинговой фирмы по техническому обслуживанию и ремонту арендуемого оборудования, консультациям по его обслуживанию, поставке запчастей и т. д.;

— по соглашению сторон возможно внесение платежей после получения выручки от реализации товаров, произведенных на лизинговом оборудовании;

— платежи за оборудование идут не из прибыли. В отчетности не увеличивается сумма основных средств, что существенно улучшает при росте доходов качественные характеристики производственной и хозяйственной деятельности;

— лизинговые платежи проходят у арендатора по статьям текущих расходов и относятся на себестоимость выпускаемой продукции, на данную сумму уменьшается размер облагаемой прибыли.

Лизинговые операции, несомненно, имеют хорошие перспективы для своего развития. Ибо по своей сути лизинг относится к хозяйственной деятельности более высокого уровня по сравнению с чисто банковским. Позиция лизинга будет укрепляться по мере стабилизации инфляционного процесса, но при условии преодоления укоренившегося предпочтения владеть чем-либо, а не пользоваться. Организационные структуры обязаны перестраиваться с учетом требований рынка, обеспечивая прогресс в лизинговом деле.

Валентин ПАВЛОВ, директор брокерской фирмы "Опцион".
Телефон: (0172) 33-77-75.

■

Хроника правительственных решений

Найдем ли взаимопонимание?

Для выплаты компенсаций жертвам национал-социалистических преследований в годы Второй мировой войны и в связи с договоренностью между правительствами Беларуси, России, Украины и Германии в Минске образован фонд "Взаимопонимание и примирение". Львиную долю средств фонда составит вклад ФРГ, правительство которой выделяет на эти цели 1 млрд. ДМ. Таким образом, "шаг к примирению" немцами сделан. Вот только будет ли найдено взаимопонимание при дележке этой гигантской по нынешним временам суммы? Ведь ее предстоит поделить между тремя аналогичными фондами — в Минске, Москве и Киеве. Говорят, "грызня" уже началась. По слухам (из вызывающих доверие источников), "старшие братья" по СССР собираются выделить Беларуси аж 10 процентов от общей суммы. И это — республике, наиболее потерпевшей в годы минувшей войны?!..

За счет ЕБРР

Одобрен перечень проектов (основных направлений), намечаемых для финансирования за счет средств Европейского банка реконструкции и развития. В принятом по этому поводу постановлении №399 от 16.06.93 г.) министерствам и ведомствам даны соответствующие указания, в том числе:

"в месячный срок подготовить предложения о предоставлении на условиях аренды или продаже в центре г. Минска помещения для размещения представительства Европейского банка реконструкции и развития в Беларуси";

"в месячный срок внести предложение о приглашении советника ЕБРР для работы в аппарате Совета Министров Республики Беларусь".

Кроме того, Союзу предпринимателей Беларуси и Белорусскому союзу предпринимателей и арендаторов предложено проработать до 1 августа с. г. проекты финансирования малых и средних предприятий в частном секторе за счет средств ЕБРР и Международной финансовой корпорации, а также предложения по участию ЕБРР в создании Белорусского инвестиционного фонда для частного сектора.

Только через таможню!

С 1 июля Беларусь установила зону таможенного контроля вдоль таможенной границы республики с Польшей, Украиной и Россией.



До завершения делимитации и демаркации государственной границы Беларуси с Россией и Украиной перемещение транспортных средств, в том числе индивидуального пользования, и перевозимых на них грузов и личного имущества граждан через таможенную границу республики с указанными государствами отныне осуществляется только в местах расположения пунктов таможенного оформления. Утвержден перечень таких пунктов (постановление Совмина от 17.06.93 г. №400).

Гарантируешь — провози

Совмином утвержден временный порядок оплаты товаров, вывозимых из Беларуси в республики бывшего СССР. Теперь при их вывозе соответствующее оформление будет производиться только при наличии гарантий оплаты. Этот порядок не распространяется на товарообменные (бартерные) операции и операции на эквивалентной (клиринговой) основе.

Оплата вывозимых товаров должна подтверждаться копией платежного требования-поручения, на основании которого произведено зачисление средств на счет субъекта хозяйствования Республики Беларусь, с отметкой об этой оплате, заверенной печатью банка, либо справкой банка о зачислении средств на счет указанного субъекта хозяйствования, выданной ему в случае открытия плательщиком аккредитива (постановление №405 от 21.06.93 г.).

Будем ВИЗАимно вежливы!

В связи с введением Латвией и Эстонией визового режима въезда-выезда на территорию этих стран для граждан Беларуси Совет Министров принял постановление (№403 от 21.06.93 г.), которым с 1 июля с.г. в свою очередь установил визовый режим въезда-выезда на территорию нашей республики для граждан Латвии и Эстонии, а также для лиц без гражданства, постоянно проживающих в данных государствах. До начала функционирования белорусских дипломатических миссий в Риге и Таллине обязанности по выдаче виз возложены на подразделения пограничных войск РП в действующих пунктах пропуска через государственную границу, а также в Минске, Гродно и Бресте. Минфину совместно с МИДом поручено установить на основе принципа взаимности размер консульского сбора при выдаче виз.

Создается банк

Признано целесообразным создание специализированного инвестиционного банка — общества с ограниченной ответственностью — "в целях обеспечения досрочного кредитования мероприятий по структурной перестройке народного хозяйства, конверсии ВПК и модернизации основных производственных фондов, рационального использования финансовых ресурсов республиканских и зарубежных инвесторов".

"Белый аист" летит

По поручению Совета Министров председатель Госвнешэкономсвязи Владимир Радкевич подписал соглашение между правительствами Беларуси и Молдовы о свободной торговле.

В новой редакции

изложен пункт 2.2. постановления Совмина от 17.06.92 г. №373 "О регулировании скупки у населения ювелирных изделий и лома из драгоценных металлов и камней":

"2.2. Производить оплату поставляемых Белювелирторгом ювелирных изделий и лома из драгоценных металлов и камней по ценам, устанавливаемым Департаментом цен при Госэкономплане, с надбавкой в размере 17 процентов стоимости скупаемых ценностей. Денежные средства для скупки ценностей выделять на текущий месяц авансовыми платежами" (постановление Совмина от 21.06.93 г. №406).

С чего бы это?

Отменено постановление Совмина от 19.01.93 г. №26 "О передаче в республиканскую собственность пакета акций бывшего Министерства гражданской авиации СССР, находящегося в акционерном коммерческом банке "Белаэратрансбанк".

Внесены изменения...

...В Положение о Министерстве финансов, утвержденное Совмином БССР еще в 1972 году. В соответствии с изменениями на Минфин возложен "контроль за соблюдением государственной финансовой и валютной дисциплины, выполнением субъектами хозяйствования финансовых и валютных обязательств перед государством. Кроме того, министерство "осуществляет контроль за полным и своевременным выполнением субъектами хозяйствования обязательств, связанных с налоговыми и иными отчислениями в валютные фонды государства".

Назначения

Совет Министров назначил:

А. А. Годова — начальником управления по делам промышленного комплекса Управления делами Совета Министров Республики Беларусь;

М. И. Поуха — начальником управления межгосударственных экономических связей и материальных ресурсов Управления Делами Совета Министров Республики Беларусь;

Г. Г. Завилейского — заместителем председателя Аудиторской палаты при Совете Министров Республики Беларусь;

Н. В. Новицкого — президентом Белорусской государственной строительной производственной корпорации "Белбуд";

Б. Д. Шитикова — заместителем министра здравоохранения — начальником Главного управления фармации, медицинской техники и регламентации.

Переименовали

Постановлением правительства от 16.06.93 г. №395 Валютно-кредитный комитет переименован в Валютно-кредитную комиссию Совета Министров Республики Беларусь. ■

Земля в иллюминаторе видна

О ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЛЮ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

16 июня 1993 года Верховный Совет РБ принял Закон Республики Беларусь "О праве собственности на землю", который вводится в действие с 1 сентября 1993 года. Название закона не соответствует его содержанию, ибо практически весь закон посвящен праву частной собственности.

С принятием закона многие связывали надежды на получение земли. Но Закон "О праве собственности на землю" дает гражданам только право, но не саму землю. Новое право двояко: граждане, наделенные или наделяемые государственной землей, получают право выкупить эту землю в собственность; Советы народных депутатов получают право продавать землю тем, кто ее не имеет, вместо того, чтобы отдавать бесплатно во владение и пользование, как это происходит теперь. Как говорится, каждому свое.

Закон легализирует сделки по отчуждению земли, которые осуществлялись под видом купли-продажи, дарения и т.п. жилых домов, дач и садовых домиков, поскольку согласно действующему законодательству вместе с правом собственности на строение переходит право владения земельным участком. Сегодня купля-продажа либо иные действия, нарушающие право государственной собственности на землю, считаются уголовными преступлениями. Но даже в тех случаях, когда недостроенный туалет под видом садового домика продается за 2 миллиона рублей, правоохранительные органы не в силах доказать, что продана именно земля, а не "садовый домик". Легализация купли-продажи не только избавит правоохранительные органы от необходимости раскрывать эти нераскрываемые преступления, но и обогатит государство, поскольку легальные сделки облагаются пошлиной.

Итак, государство получит право продавать землю гражданам и право облагать куплю-продажу и другие сделки, связанные с отчуждением земли, госпошлиной. При этом государство утрачивает право собственности, то есть право по своему усмотрению перераспределять земельные участки между гражданами. А что получат граждане? Не собственность, а право собственности.

И не все граждане, а только граждане Республики Беларусь, постоянно проживающие на ее территории или выехавшие за ее пределы в связи со служебными обязанностями, обучением, лечением и направлением на работу за рубеж. Иностранным инвесторам быть собственниками земли запрещено, но зато они могут быть арендаторами в течение 99 лет.

Но и вышеназванные граждане могут стать собственниками не всякой земли, а только земли, предоставленной для ведения личного подсобного хозяйства; для строительства и обслуживания жилого дома; для садоводства и дачного строительства. Ограничены размеры участков:

- для строительства и обслуживания жилого дома — от 0,15 до 0,25 га в сельской местности и от 0,05 до 0,15 в городе на каждый дом;

- для ведения личного подсобного хозяйства не более 1 га вообще;

- для садоводства и дачного строительства до 0,1 га на каждую "фазенду".

Право частной собственности возникает лишь в результате выкупа земли у государства. Граждане, которые имели землю во владении или пользовании на 16 июня 1993 года, смогут приобрести один из принадлежащих им участков по льготной цене, если успеют сделать это с 1 сентября 1993 года до 1 марта 1995 года (с разрешения соответствующего Совета не позже, чем до 1 марта 1997 года). Также по льготной цене могут приобрести землю для строительства жилья нуждающиеся в улучшении жилищных условий.

Остальным гражданам земля будет продаваться по нормативной цене, которую установит Совет Министров и которая будет значительно выше льготной. Но и это не предел. Совет Министров определит случаи, когда земля будет продаваться по максимальной, так называемой договорной цене. Предполагается, что такая цена будет на аукционах, проводимых местными властями. Причем не получившим льготы, а вместе с ними и нуждающимся в улучшении жилищных условий, предоставление земли никто не гарантирует: все будет зависеть от наличия свободных земель и доброй воли местных властей, уполномоченных передавать землю в собственность. Отказ в предоставлении земельного участка не нуждается в мотивировке и может последовать при любых обстоятельствах.

Если в жилищном законодательстве для нуждающихся предусмотрена очередь и правила постановки на очередь, то в земельном праве такую очередь и такие правила еще нужно будет создавать. Кроме того, количество земель крайне ограничено, особенно в связи с чернобыльской катастрофой, поэтому никто не может гарантировать, что когда-нибудь все желающие получат землю. Право собственности не дает в этом отношении никаких дополнительных гарантий гражданам. Скорее наоборот, точно так же, как с внедрением частной собственности на жилище практически исчезли дешевые и доступные для большинства квартиры, исчезнет и доступное для большинства бесплатное землепользование, в результате чего большинство не получит, а потеряет надежду на приобретение земельных участков.

Основная проблема, которую порождает Закон "О праве собственности на землю" — это проблема выбора между владением и собственностью. Естественно, это проблема тех, кто получил или получает землю.

При осуществлении выбора следует исходить из того, что кроме прав, которые есть у владельца, собственник получает право:

- отчуждать земельный участок (то есть продавать, дарить, обменивать и т. п.);

- сдавать в аренду гражданам Республики Беларусь земельные участки. Причем участки, приобретенные для ведения личного подсобного хозяйства, сдаются в аренду только на период временной нетрудоспособности (сроком до одного года), обучения на дневных отделениях учебных заведений, прохождения действительной срочной воинской службы и военных сборов хозяином земли, а также до приобретения унаследовавшими участок полной дееспособности;

- сдавать землю в залог, но только соответствующему банку для получения кредита.

Хотя право передавать по наследству и названо в законе, как специфическое право собственника, оно ничем не отличается от права пожизненно наследуемого владения, существующего сейчас. Остальных прав собственника у владельца нет, но нет лишь формально, ибо, как сказано выше, земля отчуждается вместе с домом или другим строением. По закону связь строения и земли фактически сохраняется, ведь согласно статье 10 жилые дома, дачи и садовые домики могут отчуждаться только вместе с земельным участком соответствующего размера, кроме случаев продажи строений на снос (аналогичное правило действует и в отношении аренды). Таким образом, без дома можно будет отчуждать приусадебный участок и частично участок для строительства жилого дома, если он находится в городе и его площадь не меньше 10 соток. Землю для строительства дома можно получить в размере от 5 до 15 соток. Поэтому если вам предоставили (представят) максимально возможный участок, вы сможете осчастливить еще 2 граждан. А если у вас меньше 10 соток, то держите землю при себе, дабы не потерять и жилье, и право на очередь в качестве лица, ухудшившего свои жилищные условия по собственной вине.

Исходя из вышеизложенного и следует решать, покупать ли землю у государства или оставаться ее владельцем.

Если вы решите стать собственником, вам придется подождать постановлений правительства о порядке выкупа земли, форме договора купли-продажи и т. д. Показательно то, что закон вводится в действие 1 сентября, а постановления должны быть готовы к 1 октября или 1 ноября. Учитывая, что Совмин умеет опаздывать, можно предположить, что первый этап действия закона, неопределенной продолжительности, пройдет в условиях законодательного дефицита и противоречивости законодательства.

Сейчас, исходя из текста закона, можно сказать лишь следующее: гражданин для выкупа земли сельского населенного пункта должен будет обратиться с заявлением в сельсовет, для выкупа земли в городе или поселке — в городской или поселковый Совет народных депутатов, прочих земель — в районный Совет народных депутатов. Если заявление будет удовлетворено, останется оформить куплю-продажу земли, своевременно уплатить деньги, приступить к использованию земли в течении года или двух (если это земля для несельскохозяйственных целей) и позаботиться о том, чтобы была произведена запись в земельно-кадастровых документах и чтобы вас не забыли при выдаче Государственного акта о праве собственности на землю.

В отношении сделок с землей установлен самый сложный из существующих порядков регистрации. Отчуждение земельных участков, находящихся в частной собственности, совершается в письменной форме, нотариально удостоверяется и регистрируется в исполнительном комитете Совета народных депутатов, уполномоченного передавать такие участки в частную собственность. Отчуждение земельных участков, приобретенных гражданами в собственность для ведения личного подсобного хозяйства, производится по разрешению местных Советов народных депутатов и при сохранении целевого назначения земель.

Несомненным улучшением закона явилось то, что в самый последний момент депутаты Сапронов, Станкевич и Булахов при поддержке Генерального прокурора республики изменили порядок принудительного изъятия земли у собственника. Закон вместо общепринятого у нас административного порядка изъятия земли вводит судебный порядок такого изъятия, а также исключительно судебный порядок разрешения споров, связанных с правом собственности на землю. Хотя суды к этому и не готовы.

В отличие от принудительного изъятия собственности вообще для изъятия земли предусмотрен перечень целей, условий и оснований изъятия. Среди них изъятие для общественных и государственных нужд, изъятие за невнесение земельного налога, изъятие при утрате белорусского гражданства или постоянного места жительства на территории республики, изъятие за использование земли не по целевому назначению или неиспользование по целевому, изъятие за невыполнение требований природоохранного законодательства, снижение плодородия почвы и пр. Правда, изъятие в большинстве случаев будет возмездным, то есть взамен земли получит либо деньги либо новый участок.

Благодаря ряду газетных публикаций, широкой публике стало известно, что введение частной собственности на землю противоречит Конституции Республики Беларусь. Поэтому немного боязно опираться на закон, принятый вопреки Конституции. Тем не менее, есть все основания надеяться на лучшее. Возможно принятие новой Конституции до 1 сентября, возможно изменение старой, а возможно (причем как наиболее вероятный вариант), что закон о собственности на землю будет действовать, как и многие другие ранее принятые законы, вопреки иной Конституции.

Александр ПЛАСКОВИЦКИЙ. ■

Организация реализует со склада в Минске компьютеры **"NOTEBOOK"-486NC** фирмы **"BONDWELL"**, **PC AT 386/DX**, дискеты **1,2 и 1,44 МБ**, экранные фильтры фирмы **"POLAROID"**, **НИМ 317 МБ** фирмы **IBM**, **ЭВМ IBM 4381**, наборы офисной мебели.

Телефоны в Минске:
(0172) 26-97-96.

"Информация, доступная каждому"

Уважаемые господа!

Приглашаем Вас стать участниками информационной коммерческой сети "Международный информационный рынок". При подключении к сети ИКС "МИР" в качестве абонента или дочернего центра Вы сможете иметь простой, удобный и эффективный доступ в режиме On LINE к информационным базам сетей: ИКС "МИР", ИСТОК, RELKOM, РИКО, "1С", а также вести переписку с деловыми партнерами в режиме электронной почты.

Абонентом или дочерним центром может стать каждый, кто имеет компьютер IBM PC/AT 286 стандартной конфигурации и HAYES-совместимый модем со скоростью передачи 1.200 и более.

Без подключения к сети Вы сможете получать интересующую Вас информацию на дискетах или в печатном виде.

Оплата услуг РЦ ИКС "МИР":

- **установка абонентского сетевого комплекта — 48.000 руб.,**
- **организация дочернего центра сути — 216.000 руб.,**
- **сетевой доступ к информационным базам — 72.000 руб./кб.,**
- **поставка информации на дискетах — 12.000 руб./МБ.,**
- **отбор и поставка информации в печатном виде — 300 руб./кб,**
- **прием объявлений — 500 руб./кб,**

Минимальная предоплата за несетевое обслуживание – 12.000 руб.

Контактные телефоны:
(0172) 64-85-17, 64-64-41 РЦ ИКС "МИР".

SHIVAKI®

JAPAN

ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ЯПОНСКОЙ ФИРМЫ SHIVAKI ИЩЕТ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ПАРТНЕРОВ В БЕЛАРУСИ

LOOKING INTO THE FUTURE



Тел. в г. Вильнюс
8-22 26-78-61
8-22 66-23-77
Fax 8-22 66-10-56

RUBIKON

Ул. Мейстру 12, Вильнюс, Литовская Республика

TAIR

ПЕРСОНАЛЬНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ

ЛЮБАЯ КОНФИГУРАЦИЯ, БОГАТЫЙ ВЫБОР ПРИНТЕРОВ, СКАНЕРОВ И Т.Д.
РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ.
САМЫЕ НИЗКИЕ ВАЛЮТНЫЕ ЦЕНЫ.
ОТГРУЗКА НЕМЕДЛЕННО ПОСЛЕ ЗАЧИСЛЕНИЯ ДЕНЕГ НА СЧЕТ.



286
386
486



☎ 231-567
(0172) 232-881
Минск, ул.Островского, 18

Фирма "БЕЛАВТОГАЗ"
официальный дилер **OPEL**

Предлагает:
со склада в Минске новые автомобили следующих моделей

ASTRA VECTRA OMEGA CORSA



ГАРАНТИЯ И СЕРВИС!
Подержанные автомобили и запчасти.

220024, Минск, п/у Колядичи, Бабушкина, 33.
Телефоны:
(0172) 214595, 368371.
Факс: 367321.

OPEL

BVC самая низкая цена в Беларуси

копировальная техника
расходные материалы
ремонт копировальной техники
"MITA" "RICOH"
гарантийное обслуживание в течение года
постгарантийное обслуживание

тел. 36 02 41
36 70 47

Организация предлагает по бартеру

автомобили "ТАВРИЯ" (5 дв.)— на суперМАЗы 64229 или 032, или МАЗы 54322 в комплекте с полуприцепом 93886.

Телефон в Бобруйске:
(02251) 7-67-21.

KOS - HOLDING AG
STAMMLERBUEHLSTRASSE 9

Швейцарская фирма KOS Holding предлагает коллекцию новой высококачественной одежды из каталогов 1993 года производства Западной Европы со склада в Минске.

Постоянно в наличии 30-100 тыс. единиц одежды из каталогов известных фирм Европы.
Возможность выбора и заказа по каталогам.
Торговля по образцам.
Гибкая система скидок — 40-60 % от каталожных цен в зависимости от купленной партии.
Оплата по факту, безналичный расчет.

Приглашаем оптовых покупателей одежды по адресу:
Республика Беларусь, 220721,
г. Минск, ул. Платонова 36-23.
KOS Holding AG
Телефон/факс: (0172) 32-23-51.

Для работы в сфере оптовой торговли приглашаем к сотрудничеству деловых людей, имеющих связи и опыт работы в коммерческих, частных и государственных структурах, в том числе в республиках СНГ и за рубежом.

Составляем банк данных желающих работать в сфере коммерции и торговли.

Наши контактные телефоны:
474-283 с 10.00 до 13.00
259-288 с 18.00 до 22.00.

МЦ "Трансинтерфраат"
выполнит Ваши перевозки в пределах

- **г. Минска,**
- **пригорода,**
- **в страны ближнего и дальнего зарубежья**

любым видом транспорта
по приемлемым для Вас ценам.

Телефон: (0172) 23-31-68.
Факс: (0172) 23-67-97.
Адрес: г. Минск, пр. Машерова, 7, комн. 1008.

НАЛОГИ

НУЖНО ПЛАТИТЬ, НО...

вы и не догадываетесь о ваших льготах

СОГЛАСНО БУКВЕ ЗАКОНА РБ.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ, ЧЕЙ ДОХОД — МИЛЛИОНЫ В МЕСЯЦ,

МЫ ОБЕСПЕЧИМ 100% ЛЬГОТ.

МАРКЕТИНГ БЮРО 0172 46-36-57

Регистрация предприятий и продажа готовых в Москве.

Предоставляем юридические адреса.

Телефоны в Москве: (095) 357-18-15 с 10.00 до 17.00, (095) 231-63-30.

Импортная тонирующая пленка для вашего офиса, дома и машины.

Телефон в Минске: (0172) 33-02-13

Организация приобретет доску 38мм, 40мм хвойных пород (обрезную и необрезную).

Телефон: (0172) 342-071.

... и снова

БУХКОМПЛЕКС!

ДИПЛОМ

УЧАСТНИКА III ВСЕСОЮЗНОГО КОНКУРСА БУХГАЛТЕРСКИХ ПРОГРАММ
1992 - 1993 гг.

Настоящий диплом удостоверяет, что программная разработка
«АТЛАНТ-ИНФОРМ» (Москва)
и НТО «ТОП СОФТ» (Минск)
признана **ПОБЕДИТЕЛЕМ**
в классе полных комплексных интегрированных программ бухгалтерского учета
среди 147 фирм-участников, допущенных к конкурсу.

Экспертной комиссией Финансовой Академии при правительстве РФ и Центра сертификации «БИЗНЕС-ПРОГРАММЫ-СЕРВИС» особо отмечены высокие эксплуатационные характеристики, надежность в работе и глубокая проработка проблемной области программы «БУХКОМПЛЕКС».

Экспертная комиссия также отмечает высокий научный потенциал коллектива разработчиков и широкий спектр предлагаемых пользователям льгот и сервисных услуг.

Настоящая программная разработка рекомендуется к широкому внедрению на предприятиях различного класса и форм собственности, включая бюджетные.

Председатель экспертной комиссии Н.В.Козлов
«12» мая 1993 г.

Лучше пользоваться качественными продуктами...

(0172) 202 - 985, 209 - 207

TOP SOFT

Совместное белорусско-американское предприятие предлагает вниманию оптовых покупателей, предприятий связи

БЛОКИРАТОР

Если в Вашем офисе или квартире к одной городской телефонной линии подключены параллельные телефонные аппараты, Вам необходим наш ***блокиратор.***

БЛОКИРАТОР – специальный телефонный аппарат с кнопочным номеронабирателем, который исключает неприятные последствия параллельного включения телефонов (возможность подслушать разговор, подзвонку на параллельных аппаратах при наборе номера)

И ДАЕТ НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ:

Вы можете передать разговор с любого аппарата на любой параллельный путем набора одной цифры.

**ВСЕГДА В ПРОДАЖЕ:
ОФИСНЫЕ ТЕЛЕФОННЫЕ СТАНЦИИ,
ТЕЛЕФОННЫЕ АППАРАТЫ.**

Наши телефоны:
(0172) 45-42-90,
46-30-44 (факс).
г.Минск,
ул.Холмогорская, 57.

ДИНАР
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ФИРМА
DINAR

Представит Ваши интересы на Белорусской Фондовой Бирже:

- операции с валютами стран СНГ и Балтии в рамках БФБ (взаиморасчеты);
- операции со всеми видами ценных бумаг;
- комплексное информационно-консалтинговое обслуживание по вопросам фондового рынка;

ЗВОНИТЕ: Т. 200-365

Вы хотите предвидеть реакцию партнера по переговорам и достичь результата, сохраняя благоприятную атмосферу общения?

Приглашаем Вас на курсы интенсивного обучения деловому общению при фирме **"Ремарк"**.

Телефоны:
(0172) 33-01-62, 38-81-03.

Фирма "ЛОТ" предлагает со склада
видеотехнику и компьютеры
ведущих фирм мира:

- TV SONY KV - 1485 TRINITRON — 375 $
- TV SAMSUNG GK-5321 T (телетекст) — 420$
- TV SHARP - 3730 SC — 335 $
- TV SHARP - 2142 SCN LINYTRON — 550 $
- TV SONY 2185 TRINITRON — 630 $
- TV SONY 2565 TRINITRON — 1.000 $

А также:

- Компьютеры AT386
- Факсы PANASONIC KX-F90B
- Часы "Электроника".

Форма оплаты любая, удобная для Вас.

Телефон/факс: (0172) 58-95-48.
Адрес: г. Минск, ул. Притыцкого, 60/2, к. 129.

XEROX

СОВЕРШЕНСТВО КОПИИ

Копировальные аппараты XEROX создают идеальные копии. Даже с плохих оригиналов. Широкая номенклатура выпускаемой техники сделает Ваш выбор оптимально приближенным к потребностям Вашей организации.

Официальный дилер XEROX, белорусский центр "Грано" обеспечит превосходный сервис купленной у него техники, поставит вместе с ней расходные материалы на десятки тысяч копий и возьмет Вас на полное гарантийное обслуживание.

Летняя распродажа:
модель 5316 — стоимость 2.950 $;
модель 5317 — стоимость 3.250 $.
(При покупке за рубли курс $ – 1:1.950).

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

1. **Процессор 5009 1:1**
2. Комплект расходных материалов (24.000 коп.*):

Установочный комплект (1 шт.)
5009 ТОНЕР-КАРТРИДЖ (6 шт.)
БАРАБАН 5009 (2 шт.)
ИТОГО: .... 2.450 $

1. **Комплект расходных 5009 материалов (48.000 коп.*):**

5009 ТОНЕР (1 шт.)
5009 ТОНЕР-КАРТРИДЖ (2 шт.)
БАРАБАН 5009 (4 шт.)
ИТОГО: .... 1.800 $

1. **Процессор 5317**
2. Комплект расходных материалов (80.000 коп.*):

5017 ТОНЕР (10 шт.)
СИЛОВОЙ ПРЕДОХРАНИТЕЛЬ (1 шт.)
ПРОЯВИТЕЛЬ 5017 (1 шт.)
ИТОГО: .... 3.750 $

1. **Процессор 5026**
2. Пусковой комплект
3. Комплект расходных материалов (100.000 коп.*):

БАРАБАН 1025/1038 (1 шт.)
ПРОЯВИТЕЛЬ (1 шт.)
ТОНЕР (18 шт.)
БУТЫЛКИ для ТОНЕРА (3 шт.)
ИТОГО: .... 4.500 $

1. **Процессор 5030**
2. 4-х лотковый модуль
3. Пусковой комплект
4. Комплект расходных материалов (100.000 коп.*):

БАРАБАН 1025/1038 (1 шт.)
ПРОЯВИТЕЛЬ (1 шт.)
ТОНЕР (18 шт.)
БУТЫЛКИ для ТОНЕРА (3 шт.)
ИТОГО: .... 7.000 $

1. Процессор 5030
2. 4-х лотковый модуль
3. Авт. уст-во подачи оригиналов (ADF)
4. Сортер 10 ячеек
5. Пусковой комплект
6. Комплект расходных материалов (100.000 коп.*):

БАРАБАН 1025/1038 (1 шт.)
ПРОЯВИТЕЛЬ (1 шт.)
ТОНЕР (18 шт.)
БУТЫЛКИ для ТОНЕРА (3 шт.)
ИТОГО: .... 9.500 $

1. **КСЕРОКС-ТЕЛЕКОПИР 7024**
2. Комплект расходных материалов (20.000 коп.*) (30 шт.)

ИТОГО: .... 3.100 $

ЛАЗЕРНЫЙ ПРИНТЕР:

1. 4010
2. 2 MB (ПАМЯТЬ)
3. Комплект расходных материалов (10.000 коп.*):

БАРАБАН (1 шт.)
ТОНЕР (7 шт.)
ИТОГО: .... 2.500 $

ЛАЗЕРНЫЙ ПРИНТЕР:

1. 4030
2. 2 MB (ПАМЯТЬ)
3. ПОСКРИПТ
4. РАЗДЕЛЯЮЩИЙ ИНТЕРФЕЙС
5. Комплект расходных материалов (20.000 коп.*):

БАРАБАН (2 шт.)
ТОНЕР (5 шт.)
ИТОГО: .... 5.250 $

ИНЖЕНЕРНО-ГРАФИЧЕСКАЯ МАШИНА

1. 2515 Процессор
2. Комплект расходных 2515/20 материалов (18.000 метров*):

Набор з/ч для текущего ремонт
Набор з/ч
ИТОГО: .... 12.000 $

Для тех, кто приобретет XEROX 5317, 5026 предоставляется бесплатно кофеварка.

Для тех, кто приобретет XEROX 5030 предоставляется бесплатно СВЧ печь.

"GRANO"

**АДРЕС: 220050, г. Минск, ул. Советская, 14-2.
Телефон/факс: (0172) 20-86-35, 26-56-21.**

XEROX
Authorised
Dealer

Живые автомобили

NEW! ВАЗ 21099 металлик, мокрый асфальт

МаксиМ

ВАЗ 21099, и, как обычно, VOLVO всех моделей стоят на складах и в наших фирменных салонах по ул. Даумана, 23 (спортивный манеж) **тел. 345715** (ВАЗ, иномарки), Я.Купалы, 27 (РВЦ), **тел.347211** (ВАЗ, VOLVO), Жодинская, 21 (Уручье-1), **тел. 638773** (ВАЗ), для оптовых покупателей: **тел. 784913, 784005.**

Форма оплаты любая.

МаксиМ

EVA

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

Эванс Дж., Берман Б. Маркетинг. Сокр. пер. с англ. Авт. предисл. и науч. ред. А. А. Горячев. — М., Экономика, 1993, 335 с., 100.000 экз. (1 ок / 2766).

Книга адресована работникам плановых органов и министерств, руководителям промышленных и торговых предприятий. В ней системно исследованы проблемы маркетинга, предложен комплексный подход к изучению, формированию и прогнозированию потребностей и производственного спроса, обобщен опыт ведущих западных фирм в этой области, дан анализ поведения и мотивов потребителей на рынке, предложены оригинальные методы эффективной торговли.

К рыночной экономике (из зарубежного опыта). — М., 1992, 59 с., 300 экз. (1 ок / 3842).

Сборник подготовлен кафедрой управления, организации труда и предпринимательской деятельности Института подготовки и повышения квалификации кадров Министерства труда Российской Федерации. Представлены статьи по вопросам приватизации, предпринимательства, оплаты труда, правового регулирования договорных отношений и т. д. Для слушателей системы повышения квалификации руководителей и специалистов народного хозяйства.

Экономика промышленного производства в условиях рынка. Под общ. ред. А. И. Руденко и Я. А. Александровича. — Мн., 1992., 136 с., ил., 6.000 экз. (1 Ба 3468).

В учебном пособии освещены вопросы механизма функционирования рынка, государственного регулирования рыночной экономики в зарубежных странах, разгосударствления экономики и приватизации государственных предприятий в Беларуси. Для студентов экономических вузов.

Андреев С. В., Железин А. В. Экономика промышленного производства. — М., 1992, 78 с., 150 экз. (1 ок / 3913).

Учебное пособие для студентов специальности "Экономическая кибернетика".

Егоров В. Н. Регулирование рынка финансовых активов (Монеторинг). — Иваново, 1992, 34 с., 200 экз. (1 ок / 3936).

В учебном пособии изложены основные положения денежной монетаристской теории, показана связь теории денег М. Фридмена с классическими положениями теории спроса и предложения денег. Представлены математические модели денежного равновесия. Для студентов и аспирантов экономических вузов.

Бочаров В. В., Попова Р. Г. Финансово-кредитный механизм регулирования инвестиционной деятельности предприятий. — СПб, Изд-во СПбУЭФ, 1993, 85 с., 300 экз. (1 ок / 3902).

В учебном пособии в системном виде изложены вопросы финансирования и кредитования инвестиционной деятельности предприятий различных форм собственности, освещены экономическое содержание и назначение инвестиций, их кругооборот в рыночном (товарном) хозяйстве. Для студентов специальности "Финансы и кредит" и "Бухгалтерский учет".

Козлова Е. П., Галанина Е. Н. Бухгалтер и налоговый инспектор: проблемы и решения. Консультация. — М., Финансы и статистика, 1992, 112 с., 25.000 экз. (1 ок / 3232).

Раскрывается методика заполнения отчетности, представляемой налоговым инспекциям, в ручном варианте и с использованием компьютерной техники. На конкретных примерах приведен порядок расчетов различных видов налогов с предприятий, показано, как осуществить проверку представленной отчетности и расчетов. Для бухгалтеров и руководителей предприятий, налоговых служб, инспекторов и граждан, занимающихся предпринимательской деятельностью.

Соколов Б. В. Русско-немецкий словарь коммерсанта. — М., "Мотопресс", 1992, 208 с., (1 ок / 2758).

Словарь содержит около 5.000 слов. Как учебное пособие может быть полезен слушателям школ, курсов и семинаров по внешнеторговой деятельности и маркетингу.

** В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.*

■

ИЗВИНИТЕ ЗА ПОДСКАЗКУ



Психология бизнеса

Как мы говорим "Да" и "Нет"

(Начало в №№ 11, 12).

Как считают специалисты в области нейролингвистического программирования (НЛП), для обучения умению быстро читать движения глаз другого человека требуется около 3-х недель занятий. За это время вы последовательно проходите четыре стадии формирования данного навыка: некомпетентности; сознаваемой некомпетентности, связанной с обучением по-новому; сознаваемой компетентности, когда полученные знания еще не укоренились глубоко; бессознательной компетентности — навык функционирует автоматически. Понимание движений глаз и особенностей словаря собеседника делает общение более легким и информативным.

Существует много других внешних признаков, позволяющих прогнозировать ход мыслей и поведения другого человека. Вы обязаны знать их для того, чтобы наладить быстрый контакт со своим клиентом, создать атмосферу взаимопонимания. Одной из основных процедур в этом отношении является калибровка — изучение физиологических реакций собеседника, сопровождающих ответ "Да" или ответ "Нет". К подобным непроизвольным реакциям относятся, в первую очередь, изменения цвета лица, частоты дыхания, непроизвольные сокращения мышц, движения глаз. Известно, например, что некоторые люди непроизвольно напрягают челюстные мышцы при ответе "Нет" и расслабляют их при ответе "Да"; некоторые в первом случае становятся чуть бледнее, во втором — чуть розовее. При положительном ответе — возможен легкий наклон головы вперед; при отрицательном ответе — назад. Для каждого человека существует строго определенный набор реакций, связанный с состоянием внутреннего согласия или несогласия, поэтому ваша задача — эти реакции уловить и провести тем самым калибровку ответов "Да" и "Нет". В дальнейшем вы сможете заранее разглядеть реакцию собеседника еще до того, как он ответит и гибко изменить свое поведение. На этом во многом построена техника гадания и "предсказания судьбы".

Другим вариантом калибровки является нахождение различий во внешнем виде человека, когда он думает о чем-то неприятном для себя или, наоборот, об очень приятном. В первом случае у большинства людей наблюдаются следующие признаки: челюсти сжимаются, "тоньше" становятся губы, опускаются уголки рта, сужаются зрачки, могут начать "вибрировать" ноздри, дыхание делается более частым и поверхностным, напрягаются мышцы рук. Мышление о чем-то приятном характеризуется, как правило, появлением обратных признаков: глаза "раскрываются", уголки рта приподнимаются, разжимаются губы (вспомним несколько вульгарное, но верное наблюдение: "раскатал губу"), дыхание делается более редким и глубоким, расслабляются мышцы.

Все эти признаки возникают непроизвольно и в разной степени выражаются у каждого человека. Поэтому наблюдателю важно заметить один-два наиболее характерных признака, сопровождающие "приятные" или "неприятные" мысли собеседника, и в дальнейшем опираться на них в процессе общения или переговоров.

Знание подобных закономерностей позволит вам создать в работе с партнером так называемую высококонтрастную ситуацию, в которой одновременно используется самая разнообразная информация. Учитывается не только содержание сказанного, но и тон голоса, поза, мимика, жесты, паузы между словами, движения глаз и другие признаки, о которых шла речь. В ходе такого диалога можно осуществить "подстройку" к своему собеседнику — начать тонко имитировать некоторые особенности его поведения, создавая ощущения взаимопонимания на бессознательном уровне и предпосылки для "ведения" его в нужном направлении. Об этом — в следующей статье.

Леонид ЛЕВИТ.

■

В издательстве "Промеб" готовится к печати книга Л. Левита "Психология для всех и каждого".

Организации и лица, заинтересованные в приобретении части тиража, могут обращаться по телефонам: (0172) 27-52-31 (автор), 66-49-95 (издательство).

Глоссарий экономических аббревиатур

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ И КЛИРИНГОВЫЕ СОЮЗЫ

(Начало в №№ 9, 11, 12).

АГМА — Арабская валютная администрация стран Персидского залива

AGMA — Arab Gulf Monetary Administration

Коллективный эмиссионый центр стран Персидского залива. АГМА имеет филиалы во всех странах-участниках ССПХЗ — Совета по сотрудничеству стран Персидского залива (создан в 1981 г.) и выпускает динар, который планируется сделать единственным законным средством во всех странах группировки.

ГСЗ — Генеральное соглашение о займах

GAB — General Arrangment to Borrow

Соглашение о привлечении МВФ ресурсов экономически развитых стран.

ЕВС (1) — Европейская валютная система

EMS — European Monetary System

Форма организации отношений стран ЕЭС в валютной сфере, имеющая целью обеспечить устойчивое соотношение курсов национальных валют этих стран и тем самым содействовать стабилизации их внешнеэкономических связей в целом. Действует с марта 1979 г. ЕВС базируется на трех основных элементах. Первый — обязательство стран-участниц поддерживать колебания рыночного курса своих валют в пределах сравнительно узкого диапазона: +/- 2,25% взаимного центрального курса, который рассчитывается для каждой пары национальных валют на базе их собственных центральных курсов. Второй элемент ЕВС — специальная европейская валютная единица (ЭКЮ). Третий элемент — механизм оказания кредитной и взаимной помощи тем правительствам, которые испытывают финансовые затруднения при поддержании рыночного курса своей валюты в пределах согласованного диапазона отклонений. Этот механизм состоит из системы краткосрочной взаимопомощи центральных банков на двусторонней основе и специального финансового фонда ЕЭС.

ЕВС (2) — Европейское валютное соглашение

EMA — European Monetary Agreement

Соглашение стран Западной Европы, подписанное в декабре 1958 г., когда с введением обратимости валют отпала необходимость в многостороннем клиринге. ЕВС пришло на смену ЕПС — Европейскому платежному союзу. В соответствии с ЕВС было прекращено автоматическое кредитование стран, имеющих дефицит платежного баланса. Международные расчеты в основном стали осуществляться банками на двусторонней основе через валютный рынок. ЕВС действовало до 1 января 1973 г., когда в силу вошло новое валютное соглашение в рамках ОЭСР и был создан валютный комитет, в частности, для наблюдения за функционированием валютных рынков.

СВИФТ — Международная межбанковская организация по валютным и финансовым расчетам по телексу

SWIFT ; S.W.I.F.T. — Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication

Структура, созданная крупнейшими международными и национальными банками в целях организации клиринговых, межбанковских расчетов и финансового обслуживания клиентов с помощью телексной связи.

(Продолжение следует).

Июль: корабль ложится на курс

ДЕЛОВОЙ АСТРОПРОГНОЗ

Для очень многих июль окажется главным месяцем года, так как он обещает быть полным перемен практически во всех областях жизни. В течение июля глубинно (иногда неявно, иногда и вовсе скрытно) начнут происходить радикальные, фундаментальные перемены к лучшему. Каждый из нас подсознательно ощутит начало нового периода. С этого месяца, наконец, начнется реальный поворот более гармоничной и ровной жизни.

Июль — это нижняя точка цикла, после которой неизбежно восхождение вверх. Естественно, это не означает, что после этого месяца все проблемы останутся позади. Просто начнется переломный этап, окончательно выйдут на дорогу обновления. Именно июлем закончится период пробуксовок и затормождений — и огромный корабль общества медленно, но верно начнет разворачиваться и ложиться на правильный курс. Энергии июля будут способствовать воссозданию новой жизни — от зачатия детей и успехов в разведении скота до интенсивного формирования новых политических движений и экономических доктрин. Этот трансформационный период продлится примерно до начала декабря, после чего Беларусь окончательно выйдет на дорогу воссоздания здоровой экономической системы и активизации культурной жизни.

В первое двухнеделье июля то там, то здесь начнет побеждать все конструктивное, новое и созидательное. Обновление придет в систему здравоохранения и образования, возможно обновится характер отношений общества и государства. В первые две недели июля высока вероятность процессов трансформации связей частного бизнеса и государственных компаний.

Во второе двухнеделье месяца будут заложены основы предстоящих крупных изменений в правительстве и госаппарате республики. Возможно, изменятся стиль и методы руководства страной. Партии резко активизируются, однако поляризация мнений не будет приводить к обострению противоречий. Напротив, будут созданы предпосылки для организации всевозможных "круглых столов" и многопартийных объединений. Все конфликты заметно активизируются, однако разрешение их будет конструктивным.

Самым опасным во второй половине июля явится оживление нерешенных вопросов прошлого. Старые проблемы начнут буквально лезть в глаза, а в прессе могут появиться сокрушительные разоблачения.

Весьма вероятно, что в последнюю неделю июля произойдет резкое подешевление российского рубля на валютных биржах. Однако это будет уже "лебединая песня" галопирующей инфляции: в июле-августе рост инфляции будет существенно приостановлен, а, возможно, и полностью стабилизирован.

Константин СЕЛЬЧЕНОК.

Ни одна методика исследования личности не может заменить профессиональное астропсихологическое тестирование. Наш телефон: 50-31-41.

Общий астрособытийный прогноз

Сфера/Дата	7	8	9	10	11	12	13
Самочувствие	—		+		—	—	
Переговоры	—		+		—	—	
Финансовые акции	—	—	+	—		—	+
Реклама	—		+	+		—	+
Личные связи			+		—	—	
Отдых, развлечения		+		—		+	
Поездки			+		—	—	+
Конфликты	X	X			X	X	
Приобретения, бартер, покупки						—	
Травмы					X	X	
Обращение к руководству	—		+			+	

Обозначения в таблице: +) — благоприятные, —) — неблагоприятные, х) — акцентированные дни.

О, одиночество, как твой характер крут...

Существует категория людей, которым не скучно наедине с собой. Они способны гулять одни, до самозабвения увлекаться каким-то ремеслом, у них множество любимых занятий.

А в какой мере эти особенности свойственны вам? Знать это нелишне, поэтому мы и предлагаем ответить "да" или "нет" на вопросы приводимого теста.

1. Можете ли вы после работы отправиться бродить по городу в одиночестве?
2. Считаете ли вы катастрофой, если вам не с кем поехать в отпуск?
3. Вы встречаетесь с другом через два часа. Можете ли вы занять себя на это время?
4. Любите ли вы смотреть на пламя костра?
5. Вы заняты чем-то очень важным. В такие минуты вас раздражают телефонные звонки?
6. Вы любите ходить пешком?
7. Способны ли вы отметить Новый год в одиночестве и остаться при этом в хорошем настроении?
8. На день рождения вы приглашаете много гостей?
9. Чувствуете ли вы себя совершенно свободно, находясь в компании четырех незнакомых человек?
10. Вы оказываетесь в чужом городе и не можете отыскать нужную вам улицу, как вы поступите?
    а) спросите у прохожего;
    б) обратитесь в киоск для справок;
    в) попробуете найти сами.
11. Вы любите делать подарки?
12. Вы мечтали стать актером?

Итак, 1 очко вы можете засчитать за ответы "да" на вопросы 1, 3, 4, 5, 6, 7, 10б, 12; за ответы "нет" на вопросы 2, 8, 9, 11 и 2 очка за ответ "да" на вопрос 10в.

Результаты:

Более 8 очков. Безусловно, вы склонны к одиночеству. Вы любите подумать, проанализировать различные ситуации, просто помечтать или посозерцать. Но нам кажется, что вы избрали довольно опасный путь. Ведь так можно стать и нелюдимым.

От 4 до 8 очков. Вы в меру общительны, однако время от времени вам необходимо побыть одному, чтобы привести мысли в порядок. Но достаточно вам провести хотя бы несколько часов в одиночестве — и вы способны с удовольствием общаться с людьми.

Менее 4 очков. Вы человек весьма общительный. Вам претит одиночество. Создается ощущение, что вы не всегда любите обдумывать свои действия. Учтите, пара часов, проведенных наедине с самим собой, зачастую спасает от многих ошибок.

■

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ.

Белорусский Рынок

Независимая газета для деловых людей.
Учредитель — МП «Белорусский рынок».
Издается при содействии РИА «Новости». Выходит еженедельно. Подписной индекс — 63123.

Для размещения Вашей рекламы звоните по телефону: (0172) 32-10-93.
Наш расчетный счет 345105 в АКБ «ПРИОРБАНК», МФО 153 001 749, кор. счет 700 161 549 в Главном управлении Национального банка г. Минска.
Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55, Белорусское отделение РИА ("Белорусский рынок").
Телефоны: (0172) 32-10-93, 32-32-65.
Телефакс: (0172) 32-30-75. Телетайп: 252129 АИР.
Типография издательства «Белорусский дом печати», Минск, проспект Ф. Скорины, 79. Заказ № 991
НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 6.07.93.
Цена в розницу 20 рублей. За пределами РБ — договорная.
Тираж — 15.000 экз.
М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12